

出口信用保险：保障收汇安全单证员考试 PDF转换可能丢失  
图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/509/2021\\_2022\\_\\_E5\\_87\\_BA\\_E5\\_8F\\_A3\\_E4\\_BF\\_A1\\_E7\\_c32\\_509184.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/509/2021_2022__E5_87_BA_E5_8F_A3_E4_BF_A1_E7_c32_509184.htm) 随着经济的发展和对外贸易的需求，越来越多的中国企业走出国门，开展国际贸易。但中国企业走出国门后，如何保障应收帐款的安全？如何利用出口信用保险来分散风险？绍兴高乐的经历也许能给那些面临海外市场风险的企业提供一些启示。绍兴高乐主营蹦床出口，年产值上亿人民币，产品全部外销。2004年，公司的海外客户Variflex公司被一家主营体育产品的美国公司Brayo公司并购，与Variflex公司的业务也转至Brayo公司名下。考虑到风险控制等因素，公司于2005年12月向中国信保投保了短期出口信用保险。保单生效后，在中国信保有关人员的指导和帮助下，公司一方面规范了贸易合同以及贸易实务流程，另一方面，借助中国信保强有力的海外资信调查渠道，对现有买家以及潜在买家的资信作了全面地了解，同时，按照保单约定方式及时向中国信保申报出运。2006年5月，Brayo公司因资金周转困难，开始拖欠货款。2006年5月至7月，Brayo公司累计拖欠货款48万美元，绍兴高乐公司数次向Brayo公司催讨货款，但效果甚微。于是，绍兴高乐果断向中国信保申请索赔并委托中国信保向债务人进行追账。中国信保受理案件后，立即介入海外调查，案情清晰后及时进行赔付，并紧锣密鼓地展开追讨工作。在中国信保专业追讨的攻势下，债务人Bravo公司不得不签署还款协议，并于2007年3月还清全部贷款。化险为夷后，绍兴高乐公司深切体会到：企业在开拓国际市场进程中，信用保险“分担出口风险，保

障收汇安全”起到了举足轻重的作用。尤为可贵的是，中国信保对出口公司的支持不仅仅体现在出口信用保险相关产品的本身，更提供了全方位企业信用风险管理专业服务。百考试题收集整理"#F8F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)