

聘用保险经纪人做风险顾问究竟有那些好处？保险从业资格考试 PDF 转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/512/2021_2022__E8_81_98_E7_94_A8_E4_BF_9D_E9_c35_512595.htm 百考试题辅导：聘用

保险经纪人做风险顾问究竟有那些好处？答：（1）专业化

社会分工有利于提高保险客户的经营效率。随着经济的不断发展，企业的风险管理变得越来越专业和重要。这也意味着任何一家企业自行承担本企业的风险管理都要付出很大的精力和成本，而如果有专门的风险管理机构——保险经纪人来进行风险管理将会大大节约企业的成本，使企业能够更专注于主业的发展，进而提高企业的经营效率。（2）全方位、

全过程保险经纪服务有利于拓宽保险客户保障范围。保险经纪人为企业提供从风险评估、风险分析、风险防范到灾后防损、理赔的全方位、全过程服务，大大拓展和深化了由保险公司提供的传统服务，免却了保户的后顾之忧。（3）多方

询价和团体采购有利于降低保险价格。1、保险经纪人与保险市场上多家保险公司都有通畅的询价渠道，通过市场竞争机制，让保险客户成为标主，可以合理降低费率；2、保险经纪人拥有大量客户资源，保险公司为了占有更多的市场份额，往往给予保险经纪人额外的费率优惠。（4）专业化服务

有利于投保企业获得经济、合理的保险保障。保险经纪人精通保险技术、熟悉保险市场运作方式，能够充分考虑投保企业的实际情况，量体裁衣为保户制作最佳保险方案，使保户能够以较低的价格获得充分的保障。（5）明晰的法律责

任有利于提高企业投保安全性。在法律上，保险经纪人代表投保人的利益，如果因保险经纪人的过错包括在投保，保险

经纪人对受托客户要承担赔偿责任。"#F8F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com