秘书从业经验：辩论与商务秘书资格考试 PDF转换可能丢失
图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/514/2021_2022__E7_A7_98_E4_B9_A6_E4_BB_8E_E4_c39_514267.htm

一、辩论的概念和分类

(一) 辩论的概念 辩论也是一种源远流长的社会活动。我国早在春秋战国时期，就出现过辩论的热潮，形成了诸子蜂起、百家争鸣的局面，涌现了如墨翟、庄周、惠施、孟轲等众多的雄辩家，如卫鞅、张仪、范雎、苏秦、李斯等一大批策士说客，真个是“一言之辩，重于九鼎之宝，三寸之舌，强于百万之师”，大抖了一阵子三寸不烂之舌的威风。在我国古代，辩论称之为“辩”，其意为评判两人争吵的是非。墨子说：“辩，争彼也，辩胜，当也。”而在古希腊，辩论被称为“辩证法”。古希腊学者认为，辩论就是发现对方言谈中自相矛盾的破绽，通过揭露矛盾，克服矛盾而战胜对方、论证真理的过程。古希腊的雅典就是一座辩论之城，苏格拉底、柏拉图、亚里士多德师生相继活跃在雅典的辩坛上，各领一代风流。他们的辩论不仅使辩论理论形成系统，使辩论技艺渐趋成熟，而且“正是在唇枪舌剑的辩论中，才产生并发展出对西方文化传统形成经久不衰影响的辩证法精神”（俞吾今《辩论中的十大关系》）。到今天，大多数人的共识大体是，“辩论”是对某一个问题的持不同意见的双方或多方，为明辨是非真伪或成败得失而展开的一种口头或书面论争，其表现为立论者与驳论者围绕同一论题展开辩驳。辩论作为一种认识活动与言语活动，必须具有三个要素：其一，必须存在持不同意见的双方或多方。辩论是一种在两个或两个以上的人之间的口头交际行为，一个人不可能自己同自己进行

辩论。其二，论辩中双方或多方的争论的必须是同一事物或同一问题。如果各方谈论的论题不同，不是涉及到同一事物或同一问题，那就不可能产生争论。其三，论辩的双方或多方必须有一定的共同认识或共同承认的前提。比如各方至少要遵守最基本的逻辑规律，对社会公理、科学规律等也须有一致的认同。否则，论辩只能是混战一场。辩论在当代社会越来越受到重视。它不仅是人们探索真理、发展真理的手段，还是传播现代文化、提高民族素质的重要途径。（二）辩论的分类 根据不同的标准，可以对辩论进行不同的分类。比如，从辩论是否符合真理与逻辑的角度，可以分为雄辩与诡辩；从辩论中所运用的语言形式看，又可以将辩论分为口头辩论与书面辩论，等等。在这里，我们根据内容与形式的差异及主体与使用范围的不同，大致把口头辩论分为以下六大类。

1. 政治辩论 政治辩论是政府之间、政权之间、政治派别之间，以及政府内部，政权内部，政党内部，政治派别内部就多种政策问题、军事问题、外交问题、法律问题、政治体制问题、政治思想问题及其他政治问题，由双方或多方的有代表性的权威人士参加，在特定的场合进行的论辩。政治辩论是各政治集团为维护自身的根本利益而进行斗争的一种方式。它是一种隐藏着刀光剑影、预示着风云变幻的论辩。参与政治辩论，必须具备哲学家的头脑，军事家的胆略，外交家的风度，演说家的口才，才有可能获得成功。
2. 学术辩论 学术辩论是指学者、专家分别在他们共同的学术领域内，就各种尚未被彻底证明的理论问题，各抒己见而进行的研讨性辩论。学术辩论的主体，必须是论题所属学术领域内具有相当高的知识水平与研究能力的学者与专家。学术辩论具

有极强的专业性、研讨性，它是促进科技发展的重要手段。参与学术辩论的各方除了必须有较高的专业知识水平外，还必须要有严谨、负责的科学态度。学术辩论对口才的要求是：严谨、精确、冷静、执着。

3. 法庭辩论法庭辩论是诉讼参与人在法院审理案件的法庭诉讼阶段，按照法律程序，服从审判长的指挥，当庭就本案的事实依据与法律适用等问题进行的辩论。法庭辩论是严格依照法律规定进行的一种特殊形式的辩论。法庭辩论口才是从事法律工作的律师、检察人员必须具备的基本技能，它的特点是：准确、庄重、敏捷、严密。

4. 讨论和谈判讨论与谈判是使用最为广泛的辩论形式。可以说大到国家之间，小到家庭内部，广到政治、经济、文化、生活等一切领域，讨论与谈判都是解决矛盾、处理问题最简便、最适用的口头交际方式。讨论与谈判又有不同之处。讨论是在有着共同目的、共同利益的各方之间进行的，辩论的中心往往是改变某种状况，讨论的结果通常产生某种决定或结论。而谈判是在利益相关而又充满对立矛盾的各方之间进行的，辩论的中心往往是调整某种关系，谈判的结果通常产生某种协议或条约。在各个领域，各个层次，由于需要解决的问题性质不同，讨论与谈判往往是交叉使用的。讨论与谈判口才的特点是：机智、灵活、热情、练达。

5. 论文答辩论文答辩是由有关专家对特定学术论文进行反复质疑论证，以审查论文的理论价值，衡量作者的学术水平的口头考试活动。它是专业性、学术性、测验性都很强的论辩形式。论文答辩的论辩双方地位是不平等的。答辩委员会是测试者，论文作者是被测试者。论文采用的是数问一答式，答辩委员交叉地向论文作者提出诘难性的疑问，作者必须一一作答。而

且答辩委员都是本学科的专家，对答辩的学术问题有丰富的知识。这就决定了学术答辩是一种难度较大的辩论形式。答辩者除了必须具备深厚的专业知识功底并充分做好答辩准备以外，还必须做到：稳健谦虚、诚恳自信、机智敏捷、清晰流畅。

6. 辩论竞赛

辩论竞赛，是根据预先拟好的论题将参辩者分成正反两组，双方依照一定的规则，运用多种论辩方法当众陈述自己的观点，反驳对方的论点，以求在听众或评判员的评判下分出胜负、决出高低的一种思维与口头表达的竞赛活动，是一种有组织、有评判的辩论。早在“五四”时期，我国一些大、中学校就曾出现过这种有组织的、双方按事先拟定的论题与规则进行相互论辩的口语与思维训练方式。近年来，随着教育界、文化界、新闻界的宣传与推广，辩论竞赛被赋予了现代文明的色彩。它作为增强民主意识、体现个体价值的社会活动，正在广泛为群众所接受并风靡全国。辩论竞赛可以锻炼胆识、更新气质、开阔视野、激发精神，培养人的分析、表达、应变等综合才能。

二、辩论的特点

从言语和思维的角度来考察，辩论有如下几个特点：（一）反馈即时 所谓反馈即时，是指辩论时对对方提出的问题或所作论证迅速作出反应，在时间上不允許拖延。辩论是短兵相接的争论，如果反应迟钝，那会处于守势与劣势，可能导致失败。所以辩论时要求双方思维要敏捷，反应要快，就象传球一样，对方抛过来，马上就要能反弹过去。中间不能有过多的间断与空档。如果有较长时间不能发言，对方就会以为你已经被驳倒，或你已同意对方的意见。这一点在古代印度的辩论中就很讲究，他们把它作为判定胜败的一个标准，即当一方发言结束，要求对方马上发言，如果在一定的时间内不发

言就判输。（二）巧辩妙答 巧辩妙答，是指辩论中无论是申明自己的观点还是反驳对方的论点都不能过于质白平淡，而应该巧妙尽量选取比较新颖的、吸引人的或者对方始料不及的角度来进行辩论。这要求人们要处理好辩论的“正”与“奇”的关系。所谓“正”就是对立论、辩论的设计合乎常规；所谓“奇”就是在整个设计中植入出人意料之外的东西，往往使对方在辩论中措手不及，从而陷入被动的局面。《孙子兵法》强调在军事上要出其不意，攻其不备，这里涉及到的正是“正”与“奇”的关系问题。在辩论中应当把两者有机结合起来，如果只讲“正”而不求“奇”，会给人以呆板的感觉；反之，如果一味求“奇”，失去了正确方向，也会“走火入魔”，滑向歧路。因此，辩论要以“正”为基础，应从大处着眼、作充分的准备，然后在可能的条件下，即在不损害立论、不哗众取宠的前提下，力求“奇”的表达方式，以有效地打击对方。例如，1993年在新加坡举行的国际大专辩论赛中，复旦大学队在“艾滋病是社会问题，不是医学问题”的辩论中，准备了一个出奇不意的问题：“艾滋病的发生究竟是社会出了问题，还是医学出了问题？”这个问题模棱两可，对方很难回答。如果对方回答是社会出了问题，那我们就说艾滋病是社会问题；如果对方回答是医学出了问题，那我方又可以进一步责问对方：同性恋、吸毒等都是医学问题吗？我方还准备了另一个十分刁钻的问题：“如果一位老太太给一辆车撞倒了，肇事者已逃之夭夭，另一个人把她救了起来，那么，这个事故的责任应该由哪个人来负呢？”言下之意，老太太被撞伤了，当然要通过医学手段给她治疗，但事情的起因却在社会上，应是社会交通事故，即社会问题。这个

问题在辩论中突然提出来。对方马上要理清思路，进行回答是困难的；如果贸然回答，则可能被我方思路“套住”，陷入被动。所以，在辩论中把“正”与“奇”结合起来是十分重要的。在辩论中准备一些“情理之中，意料之外”的问题，巧问妙答，才能在心理上震慑对方，并乘机突破对方防线，长驱直入，战而胜之。

百考试题收集（三）用语精炼 辩论一般是一种面对面的辩论，对方就在你面前，因此，要求辩论的双方用最简洁的话语来有效地证明或反驳一个观点，尽量达到“一语中的”与“一语惊人”的境界。辩论中选词择句应力求简洁犀利，因为一方辩论的时间越短，语言越精炼，允许对方辩驳的地方越少，给对方造成的困难也就越大。倘若一方语言嗦乏味，必然影响表达效果，而且留给对方回旋的余地就更多，对方就获得更多的思考时间。比如1993年新加坡的国际大专辩论赛中，复旦代表队与剑桥大学代表队关于“温饱问题是谈道德的必要条件”的辩论进入总结陈词阶段后，复旦四辩首先总结陈词，他一开口就用严肃而坚定的语气说道：“刚才一番唇枪舌剑，我的肚子确实有些饿了，但是我仍然要把道德问题谈清楚。”他的话音刚落，全场掌声四起。在这形象化的朴素语言中，他不仅再次表明了己方的基本立场，即不论在何时何地，只要人存在就能谈道德，而且表明了己方立场与观点的坚定不移。这掷地有声的话语惟妙惟肖地表达了自己的论点，给对方造成一定的心理冲击。

F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com