

从诚信到质量电子商务采购颠覆传统采购电子商务考试 PDF
转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/514/2021_2022__E4_BB_8E_E8_AF_9A_E4_BF_A1_E5_c40_514858.htm 在北京永安博技术有限公司工作的客服主管范连军想给公司采购一批广电设备，他从慧聪网买家专员筛选后提供的供应商中，选择了一位网上商铺完善、有代理证书的广电设备代理商。另一端，同样在北京的广电设备代理商王先生通过自己在慧聪网上的商铺查看到访问信息，知道生意又来了。经过双方的几次沟通以后，一笔30多万元的订单就此敲定。在这次普通的交易背后，蕴藏了一种新的电子商务采购方式，即B2B采购。与传统面对面采购不同的是，它的初期接触是在网络上进行的。只有消费者同商家进行在线沟通，达成意向后才决定看货、发货。“利用B2B及相关的关键词搜索，很轻松就能找到供应商，不需要业务员出去跑。B2B就是先机，经营一个店铺，不如守着一台电脑，千好万好，也不如网络大市场好。”家天下创意家居馆的罗叶青在介绍她的创业经验时这样说。此番话揭示了如今越来越多企业之所以转向B2B采购的原因。一方面，通过对网上店铺进行分类的信息检索，企业可以方便、快捷得了解产品价格、性能、样式，迅速找到所需求的产品，大大节约了时间和成本；另一方面，由于慧聪网对不同行业的细分，采购商们还可以联系、申请到异常属于自己的采购会，通过买家一对多的洽谈模式，对供应商进行全面比较、综合考量。更重要的是，B2B采购还将“诚信”和“质量”两大关键词融合到了企业管理中。“B2B采购增强了企业对异地财务管理的透明度，提高了管控的质量。”国内某企业

的CEO管女士表示。目前的异地财务管理主要依靠授权委托，但这种模式比较容易出问题。她认为，选择慧聪等B2B平台进行采购的做法更加聪明用网上互联的财务系统来管控，以预算外支出的和超预算支出的管理为主。这样，既给管理者节省了时间和精力，同时又使财务问题等调查也变得容易。

“诚信”二字则体现在企业的采购流程中。目前大部分企业的传统采购是一个相对封闭的过程，采购权力掌握在少数人手中。也因此，货品的质量、价格难以保证最优，“暗箱操作”的现象也比比皆是，这种问题在中小企业中表现尤为严重。而B2B采购的出现就适时解决了这些问题。以慧聪网的B2B平台为例，其店铺系统可以实现举牌竞价，大大增强了采购过程的透明度。同时，B2B采购打破了地域界限，使企业的选择有了更大的空间。百考试题提供有意识地以B2B替代传统费时、费力、费钱的采购方式，深入挖掘互联网能提供的各种资源，从管理、产品、流程、客户等方面提升企业的诚信度、透明度和整体质量，这或许是目前企业要突破瓶颈、迈向信息化发展的一条新路。F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com