人力资源:高效会议的秘诀人力资源管理考试 PDF转换可能 丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/515/2021_2022__E4_BA_BA_ E5 8A 9B E8 B5 84 E6 c37 515707.htm 设想一下,一位医生 将病人推进手术室时对他说:如果我不需要给病人做手术的 话,我会更热爱我的工作。或者设想NBA骑士队的勒布 朗•.詹姆斯(LeBron James)对记者说,如果我不需要打比 赛和训练,我真的会喜欢做一名NBA球员。听上去很荒唐, 是不是?现在再设想一下,一位公司高管说:如果我不需要 开会,我会更喜爱我现在的工作。当然,在我从事咨询工作 以来,我曾经多次听到前来咨询的公司高管这么说。乍听起 来,这话很能理解,甚至还有点幽默。但实际上,这种想法 实在是大谬不然。 Getty Images 实际上, 在大多数组织机构中 , 会议应该是领导者工作中最重要的核心活动。将军们通过 会议决定是否开战,公司管理者通过会议决定如何应对市场 变化,父母们通过"会议"决定怎样度过家庭危机。百考试 题 但大多数会议开得很糟糕。领导人经常做不到化解冲突、 制定有效的日程,而是在会上塞进大量演示性的程序,或是 让各部门一个接一个报告情况,直把人搞得昏昏欲睡。不过 ,会议的最大问题是,人们经常将战术性话题和战略性话题 放在一个会上讨论。要搞清楚这样做有什么不妥,可以看看 我们在家庭里这么做会发生什么。 以家为例。妻子和我在早 晨准备开始一天生活的时候经常召开家庭"会议"。我们的 谈话经常是这样的:今天谁到学校接孩子?你认为我们应该 试试再要个孩子吗?今晚晚餐想怎么安排?今年该去哪里度 假?诸如此类。百考试题/谈话结束的时候,我们也不知道到

底有什么成果,不知道我们是在玩"脑力激荡"、是在做决 定还是只不过在"大声"思考。在我旁听过的许多次管理人 员会议上,情况也是如此。领导会冷不丁地转换话题,一会 儿是结束促销之类的极其具体的事情,一会又跳到公司面对 新竞争如何定位这样的长期话题,随后又转到介于两者之间 的诸如未来18个月应该在研发上投入多少资金这样的事。 问 题是,要在一次会议上讨论所有这些话题,即使是最聪明的 人也难以完成必要的前后转换。而且他们可能做不到让在场 的每个人都同时跟随主题推进。由于工作职责或个人性格的 关系,有些人会在某个问题上持保守、求稳的看法,其他人 则会比较有创意或比较激进。因此,会上会来回扯皮,直到 时间耗尽,每个人都垂头丧气地发现,最重要的议题还没讨 论,没有达成任何一项清晰的决定。实际上,领导者们真正 需要的是与此完全不同的会议:或许更简短、但要将具体战 术性的话题和总体战略性的话题分开讨论。将会议的前后背 景交待清楚、将不同性质的话题分在不同的会议场合讨论, 这样就能使会议变得更清晰、重点更突出,从而有助于消除 与会者事先未必能料到的挫折感和困惑感。 实际上,我的一 家客户就把他们公司的转变归功于会议改革。百考试题/早 在2006年,一家保健公司感到在获得行业发展势头方面遇到 了困难。他们于是将周一上午的员丁会议变成"战术讨论会 ",专门用来讨论实现目标的具体策略。当他们想转变话题 讨论更重大的战略问题时,他们会在稍后的时间另外安排" 战略讨论会"。 如果当时战略问题比较危急,他们会在战术 讨论会之后立刻召开战略会议。这样一来,整个团队可以立 刻投入战略话题。他们成功的关键是严格自律,坚持做到每

次只关注一个战略性问题,而不是将各种话题囫囵地混在一起讨论。百考试题"#F8F8F8" 100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com