

Office里跳出练摊达人人力资源管理考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/515/2021_2022_Office_E9_87_8C_E8_c37_515936.htm 白天穿着职业装在写字楼里上班，下班后却奔波于街头摆地摊。目前“上海地摊联盟”论坛里，注册者已超过了400人，每天晚上，都会有一些白领摊主在虹口足球场、中原欧尚和华师大附近出没。练摊，这个原本用来养家糊口的就业方式在都市白领的参与下被赋予了一层浪漫、轻松和创意的色彩。开着爱车来夜市摆摊 在华东师范大学门口一长串的地摊前，小爱是最惹人注意的一位，与其他衣着随意，大声吆喝的小贩不同，穿着Adidas白T恤和Levi's牛仔裤的她，安静地坐在支起的货架旁，与她卖的亮晶晶的首饰相比，也毫不逊色。考|试/大由于小爱的饰品多为当季新款，加之品位不错，顾客自然手到擒来，根本不需要她大声吆喝。小爱告诉记者，她是一家地产公司的分析师，月薪一万多，已经拥有了自己的小Polo，一般每周来华师大摆地摊两次。做生意时，爱车就停在华师大的校园里。“工作两年多了，日复一日的上班下班，做着相同的工作，跟相似的人打交道，同事都埋头工作，交流寥寥无几，越来越觉得这样的生活没有乐趣，”小爱说，“想体验不一样的生活、认识不一样的人，于是就开始在街边摆摊。”三个多月下来，小爱凭着开朗活泼的性格和能说会道的嘴也赚了不少的零花钱，不过对于工资不菲的她来说，赚钱不是最重要的，摆摊的经历，认识新朋友，为原先平淡的生活增加了不少的乐趣。像小爱这样白天上班，晚上摆摊的白领渐渐多了起来，“业内人士”把这叫做练摊。记者在走访虹口足球场、延长路夜

市、华师大曹杨校区、昌里路夜市过程中，先后发现了数位白领摊主，他们大都长得斯斯文文、衣服干净整洁，货架上的货物相比其他地摊也更为精致。询问后发现，他们从事的行业五花八门，却都有一个共同特点上班时间较固定，下班较早。通常，白领摆摊从下午4、5点开始，9点收摊，相比周末，他们反而比较热衷在工作日摆摊。“周末或逛逛网店淘淘新货，或赶去城隍庙进货，兴致高起来就会买张火车票去义乌小商品市场转转，外加观光游，生活不要太惬意哦。”一位摊主说起她的摆摊生活。创意人生激发生活热情 没有摆过摊的人或许很难想象：上班一天已经够辛苦的了，晚上不去唱K，不去蹦迪，不当“宅女”，偏偏选择在黑灯瞎火之地吆喝这门苦差，究竟为什么？采访中，不少白领摊主向记者坦言，摆摊的确很辛苦，别的不说，每天整理货物、分类，不厌其烦地给别人介绍产品，有时会觉得累得很，可一旦融入自己心血的商品被别人欣赏而被买走，心情就马上愉悦起来。“每卖出去一张明星海报，心情就像吃了蜜一样甜，平时做进出口的单子，有时候一张大单子也要十来万，很奇怪，却没有这种简单的感觉来得更兴奋。”做进出口贸易的白领童玲告诉记者。很显然，简单的劳动、充满兴味的经营，再加上自己的创意和想象，摆摊不仅成了他们打发闲暇时间的方式，更有“升格”为新的生活方式的味道。“说真的，摆摊前，我这个人还是有等级观念的，觉得收入差的、在社会低端的人群就是素质有问题的，摆摊后认识下岗的赵姐、李姐，没想到她们那么朴实、厚道，这些让我发现人性的闪光点不会因为社会地位而被掩盖。”外企职员武婷告诉记者，摆摊让她丢弃了很多虚荣的念头，看待这个

世界更真实、纯净了。“这和做志愿者是不是能产生一样的感受啊？”心理学专家朱艺认为，“白领练摊”是一个好现象，作为白领的年轻人，晚上去练摊，说明他们在观念上有了很大的突破。首先是等级观念上，他们不再局限于白领圈子的生活。去体会所处生活环境以外的天地，会让他们看待人生、社会的视角更加多样化；其次，眼界更加开阔，在所谓的“低”等级社会阶层的生活，同样有非常有创意、令人愉悦的事情，会有许多让人感动的小人物帮助自己心灵的成长。支招 想当“练摊达人”，先过三关 从事航运工作的网友“扬帆踏歌”热衷练摊。今年5月，他在“天涯”上发帖组建上海白领练摊俱乐部，如今这个名为“上海地摊联盟群”的QQ群里已吸纳成员近150名。近日，记者电话连线“扬帆踏歌”，请他传授“练摊达人炼成记”。

第一关：面子 担心摆摊时被熟人看见，害怕受人嘲笑，“面子关”是很多白领女摆摊的第一道难题。过来人的经验就是“既然想好了，索性一咬牙，一跺脚，背着包就上，日子久了也就处之泰然了。”

第二关：预算 练摊的预算一般按照商品的成本价值而定，普通以玩票为目的的白领首期预算应控制在300元内，而打算打“持久战”的白领通常需投入1000元启动资金，500元进货，500元周转。白领练摊虽然只图快乐不图赚钱，不能“亏本”也是底线，所以进货一定要谨慎，切忌压货，一旦碰到滞销问题，应采用减价甩卖、买一送一等促销手段清货。

第三关：行规 今年5月1日起，《上海城市设摊导则》公布试行，“白领练摊”迎来前所未有的宽松环境，但《导则》仍限定了设摊范围，白领需自己研读，切忌越界。另外，“摊位难抢”也是白领练摊面临的现实问题。想要相安无事的做生

意，一般一开始就要和周边摊贩打好交道。百考试题编辑"#F8F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com