

百度拟推免费B2B电子商务门槛有望降低电子商务考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/515/2021\\_2022\\_\\_E7\\_99\\_BE\\_E5\\_BA\\_A6\\_E6\\_8B\\_9F\\_E6\\_c40\\_515653.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/515/2021_2022__E7_99_BE_E5_BA_A6_E6_8B_9F_E6_c40_515653.htm) 在百度C2C平台“有啊”刚刚上线后不久，各大媒体又纷纷爆出百度意进军B2B业务的消息。虽然百度官方对此消息不予置评。但从国内排名第三的B2B外贸网站沱沱网运营团队跳槽百度，加上消息人士透露的，百度秘密接触第三方认证公司；以及企业接到百度委托的调研公司进行面对面访问等消息不难看出，百度的电子商务战线逐渐拉大，B2B计划已经启动。值得期待的是业内传言，百度B2B有可能采用免费模式，内部计划被称为“免费的阿里巴巴”。众所周知，目前我国的中小企业开展电子商务主要还是依赖第三方B2B平台，由于中小企业实力与规模原因，参与B2B时不可能投入大量资金。而如果百度推行的是免费的B2B，那将会大大降低电子商务门槛，会有更多企业参与进来。对于百度进军B2B市场，各大电子商务平台都是怎么看的呢？阿里巴巴负责人表示，阿里巴巴alibaba对百度进军B2B市场不做评论，但同时表示继续欢迎其他公司进入相关领域，共同把市场做大做强。垂直B2B平台易展仪表展览网18show负责人认为，百度的加入会使行业竞争加剧，但我们是专注于行业网站，通过搜索引擎优化并提供网上展台推广服务，我们的具有差异化的特色，对我们不会产生影响。有业内人士分析，百度B2B服务会结合建立独立网站和搜索引擎。首先，企业越来越迫切开展独立的电子商务，以摆脱对第三方B2B电子商务平台的依赖，企业对独立建站的需求日益增大。其实这点很多电子商务平台早已提供，如B2B平台仪

表展览网、易展工控展览网等早就推出了这项服务。另外，搜索引擎已经成为重要的营销途径，百度必将结合自身优势，把B2B业务与其他关键词等推广捆绑销售。对于企业来说，百度B2B的加入无疑是个好消息，他们又多了一个选择，而且随着竞争的加剧，B2B平台的服务费会更加贴近消费者，服务水平也会进一步提升。尤其在现在金融危机的态势下，减少了前期开支，获取更多订单，有利于缓解现在的危机。这对于整个行业的具有积极的促进作用。百考试题整理F8F8"100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)