

推客网强势出击电子商务面临重新洗牌电子商务考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/516/2021_2022__E6_8E_A8_E5_AE_A2_E7_BD_91_E5_c40_516991.htm 据CNNIC报告显示，截至2007年12月，中国网民总数达到2.1亿。2007年中国网络购物市场交易额达561亿元，未来2-3年中国网络购物市场将步入快速上升期，预计2011年将达到5690亿。百考试题获悉，阿里巴巴集团最近已将自身定位从“世界三大互联网公司之一”修改成了打造“全世界最大的电子商务服务提供商”。“上个世纪的IT行业是纯粹为制造业服务的，这个世纪的IT行业则是为消费者服务的，因此未来电子商务将会改变世界。”马云如是说。可见，电子商务将是互联网的必然趋势，但是目前主流电子商务平台的模式也有无法言说的痛。传统电子商务模式的隐痛 放眼现在主流电子商务平台：主要有淘宝、腾讯的拍拍、百度新推出的有吧三大平台，以及各行业的BTOC网站，其中尤以淘宝网一家独大。但是不论CTOC模式，还是BTOC的行业网站，他们都面临着前期签约品牌商和淘货等货源难的问题，中间环节拍摄、图片处理、编辑、库存等巨大而庞杂的上货问题，及后期增加网站流量、人气的网站推广问题，到达最终产生销售能否真正赚到钱的问题。电子商务的这一整条生态链下来，一旦哪个环节出错，将势必被淘汰出局。这就意味着，想走通整个供应链的流程，不但需要强大的技术开发实力，更需要对所从事行业的深刻了解，然而现在的电子商务业界，只有极少部分企业和个人才能做到，大多数的企业依然没有办法赚到钱。而以淘宝为代表的CTOC平台，更是遇到了假货、劣质货等诚

信问题。传统电子商务模式一半是海水、一半是火焰。因此，营造整个电子商务的生态链系统，解决生态链中诸多问题当是重中之重，那么如何将这一切资源整合起来呢。推客网为此找到了解决的答案。联泰商城强势出击推客网横空出世。服装行业巨头联泰看到了电子商务的巨大商机，一直在寻找适当的机会合适的模式以适当的方式进入。而推客网模式概念的始创人吴子寒手握先进模式正在寻找投资方，双方一拍既合，组合优势资源成立了联泰商城科技有限公司，推客网横空出世，一种全新的商业模式正式诞生。推客网

(www.tuik88.com)运用供应链管理思想系统整合了品牌供应商、推客(网络分销商)、消费者各方利益，通过省去众多中间环节，有效控制营销成本，从而达到多方共赢的目的。推客网模式示意图：如图，品牌供应商上传商品到推客网建立官方品牌旗舰店，然后推客申请代理该品牌，就会拥有一家与官方品牌旗舰店一样但可以个性化的旗舰店，消费者在该店购买商品，推客就有收入。推客网CEO吴子寒将该模式称为BTOCTOC模式，和CTOC模式相比，吴子寒戏称CTOC是集贸市场，而推客网是品牌连锁店。推客网的上线直接点中并系统解决了CTOC平台的两大死穴：个人进入门槛高、操作复杂、诚信缺失。推客网推客和以淘宝网为代表CTOC平台的店主相比的优势在于不需要选货、进货、拍照、编辑上传商品、发货等繁杂工作，只需推广就可坐享收入。并且该模式由于对品牌商有非常严格的准入和审批制度，商品质量可靠，商业诚信度极高，全面解决了CTOC平台面临的假货、次品、欺诈等严重问题。推客网相对CTOC平台极简单的操作，零门槛的准入制度，很高的佣金比例，透

明、实时的分帐系统为广大草根创业提供了可能，推客既可以兼职，也可以专职代理品牌创业赚钱。差异化竞争推客网引发行业巨变？目前电子商务领域淘宝网一家独大，拍拍网紧随其后，百度有吧作为新生派直接挑战淘宝、拍拍，行业已是割据混战。这种情况下，还有推客网的一席之地吗？推客网CEO吴子寒认为：推客网和CTOC平台具有绝对竞争优势，推客网开始设计商业模式时就瞄准CTOC平台的网店店主实际操作体验来加以改进的。淘宝网、拍拍网对店主的要求其实非常高，既要懂产品、又要会摄影，既要懂广告、还要会物流，既要懂财务、还要会管理。很多店主都感觉力不从心，造成绝大部分店主做了大量工作却没有任何销售，从而最终放弃开店赚钱。而推客网却是真正零门槛进入，真正为最广大草根创业开店服务的，推客只需要推广就拿佣金，其他工作都由平台来解决。并且从另一角度来看，推客网就是将线下品牌代理加盟的极高门槛变成网络代理的零门槛，为最广大有创业精神却没资金、商品资源的人群提供了最佳创业平台。所以，虽然最理想的电子商务商业模式是BTOC模式，但是就现实的市场反馈，BTOCTOC模式的推客网是最具竞争力的平台。而推客网目前节节攀升的销售也从另一方面印证这一模式的先进性。当然，目前推客网还非常弱小，现在就说战胜淘宝、拍拍还很不现实，并且从竞争角度来分析，这两种模式是差异化竞争，用户群体有一定的区分，两种模式应该是可以互补共存，共同构建中国电子商务的主流平台。百考试题编辑整理 推客网前途到底会如何？能不能如吴子寒所愿：一飞冲天？能不能改变行业格局？现在说什么都为时尚早，但是如果真有那么一天，现在的行业领先者淘

宝、拍拍又会怎么应对？我们拭目以待。F8F8" 100Test 下载
频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com