

电子商务综合辅导：做好网络营销5个关键电子商务考试 PDF  
转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/517/2021\\_2022\\_\\_E7\\_94\\_B5\\_E5\\_AD\\_90\\_E5\\_95\\_86\\_E5\\_c40\\_517332.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/517/2021_2022__E7_94_B5_E5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_517332.htm)

网络营销，是相对先进的营销方式，网络营销与其他的营销方式对比，有很多自己的特点。应用这些特点，应用好网络营销的杠杆，为自己的生意加油吧。

- 1.建立并经常更新自己的网站。b2b平台有一定的局限性，建立自己的网站更加自由，更容易展示企业更多信息，更容易推广自己的形象，使用户信任。经常多更新自己的网站，用户就会感到公司的实力，企业网站，每个月更新一次文章也是非常容易的。
- 2.精选网站关键词。了解用户的搜索习惯，设想用户会通过什么词语寻找你的产品，设定这些词语为竞价排名或者网站seo的目标关键词。增加地域性描述，可以降低竞价和seo的难度，又更有针对性。比如相对“网络营销”而言，“北京网络营销”目标更精确，竞争度更小。
- 3.优化到达页面，使其更可信。竞价排名关键词选择好之后，不要忘记优化到达页面，让客户更直接明白你的服务。
- 4.永远不要忘记增加自己网站的信任度。百考试题编辑整理销售的第一步就是相互信任，增加信任度的方式包括：
  - (1) 添加详细的联系方式和公司地址，添加企业工商证明
  - (2) 添加企业实景照片，
  - (3) 写好服务流程和服务案例
- 5.建立自己行业的资讯网站来宣传企业 建立自己行业的资讯网站，或者给网站增加一个行业资讯栏目，如果你是提供机械维修服务的企业，可以建议一个关于如何保养，维修机械的资讯网站，如果你是医院，可以建立一个保健的网站，提供更多服务给自己的客户，永远没有错。

F8F8" 100Test 下

载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问  
[www.100test.com](http://www.100test.com)