

4万亿“蛋糕”诱B2B行业分羹中小企业获益电子商务考试
PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/517/2021_2022_4_E4_B8_87_E4_BA_BF_E2_80_9C_c40_517789.htm 日前国务院4万亿元经济刺激方案出台，无疑给经济“寒冬”下日渐冰凉的资本市场注入一股强大的暖流，极大的振奋国人的信心。政府“拯救”经济的方式很清晰，除直接低收入人群生活以刺激消费，扩大内需外。对基础性设施的大量投入，目的在于同时撬动其他行业持续性发展。尤其值得关注的是，通过信息化带动工业化，促进中小企业大规模引入电子商务从而拉动内需成为各级地方政府考虑恢复市场信心的新思路。为响应国家的救市计划，近段时间以来，包括广东浙江在内的多个省已经规划详细方案以推动本地中小企业全面步入电子商务，以带动国民经济增长。广东将力争打造亚洲重要的电子商务中心，计划安排1000万元助中小企业建电子商务，并提供一系列有利于电子商务发展的优惠条件，无疑为中小企业引入这一新的经营方式提供政策上的护航。另一方面，B2B电子商务作为随网络信息大力普及应用的现代服务业，各商家加入使竞争激烈也同时把B2B电子商务服务朝向多样化与更优质。此次政府为拉动内需的大手笔投入必将使内贸成为市场投资新的热点，而作为为数不多的几家以内贸为专攻业务B2B电子商务服务商，一呼百应以自身平台专注内贸的便利，帮助中小企业把握好机遇。“4万亿元救市计划，是大萧条时期撬醒低迷市场、振兴国民经济有力的杠杆，而我们作为企业贸易第三方B2B服务平台则通过市场一分子作用来正面影响中小企业，使他们正确的、理性的使用B2B渡过当前的时局难关。”

一呼百应市场总监李娜如此表示。目前许多中小企业在一呼百应(www.youboy.com)开通B2B电子商务，尝到一呼百应专业内贸供求信息服务甜头。江苏的王老板经营五金，但今年受困经济萧条影响业绩不佳，抱着试试看的心思在一呼百应开通了企业VIP服务，经过一个月摸索后就接到一张8万元的订单。王老板表示像他这样小规模的经营在当前有8万元他就可以很“从容”的度过这个寒冬了。而李娜认为当前经济不景气时候，中小企业主如王老板一样更需要信心。国家的对信息化建设、对电子商务带动经济发展的认可和鼓励，利用B2B电子商务开展业务为中小企业打开信心的大门，最终受益的是中小企业。百考试题编辑整理F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com