

单证员考试辅导：国际贸易中的佣金与折扣单证员考试 PDF
转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/518/2021_2022__E5_8D_95_E8_AF_81_E5_91_98_E8_c32_518353.htm 只要说到贸易中的佣金（COMMISSION）与折扣（DISCOUNT），许多初涉外贸的企业经理都会倒抽一口冷气，因为对于那些做惯内贸的业务人员来说，往往会把它与“回扣”或者“贿赂”之类见不得光的事联系起来。仿佛只能“关起门来谈”，或者说根本是“拿不上台面”的事，非要偷偷摸摸不可。因而，只要一说到佣金，有人就会横眉冷对，似乎有损人格。其实在国际贸易中，佣金与折扣的构成是价格谈判的基本内容之一，也是商洽中经常涉及的最普通不过的事。价格中包含了佣金或折扣，直接影响到买卖的最终完成，也影响到实际价格的高低，关系到进、出口双方以及相关第三者的经济收益。要达到贸易的最终完成，佣金和折扣经常成为不可或缺的因素之一。但是，佣金与折扣也有着明显的差别。佣金一般是指代理人或经纪人、中间商等，因介绍交易或代买代卖所获得的报酬；而折扣则是指在商品交易中给予对方的价格优惠。佣金又有明佣和暗佣之分：所谓明佣，是指在买卖合同、信用证或发票等相关单证上公开表明的金额。在单证中，通常表示在贸易术语后面，如“CIF C5% HONGKONG”。这个“C”就是COMMISSION，即佣金。而暗佣的金额则是对真正买主保密，由卖方（出口商）暗中支付给中间商的费用，它的数额一般不在发票等相关单据上显示。等到卖方货款收妥之后，另行支付给中间商。而折扣则是指卖方在一定条件下给予买方的价格减让。因而，对于“C5%”或“D5%”，虽然

金额相同，但是在内容上却有着本质的区别。佣金或折扣是在原价的基础上，扣除一定百分比的数额，来算出实际应付的商品价款。其中要注意的细节是，我们在谈判过程中，如商品要办理保险，也就是以“CIF价格条件”成交的货物，理应按减除折扣后的净价作为投保基数。一般来说，以信用证或合同条款为准。佣金，不管是明佣或暗佣，多数都以所谓“含佣价”为投保基数。实务中，不少出口方要求佣金的计算，是在扣除运、保费之后，以商品的净值作为计算佣金的基数。通常佣金的计算方法有以下几种：其一，佣金按成交金额的百分率计算： $\text{含佣价} \times \text{佣金率} = \text{佣金}$ 。如：每吨1000港币，佣金为5%，其计算方法就是： $1000 \times 5\% = 50$ （港元），那么付给的佣金就是50港元。其二，按成交数量支付佣金，即： $\text{交货数量} \times \text{单位数量付佣额} = \text{佣金}$ 。如：某商品共5000件，每件付给佣金10美分， $5000 \times 0.10 = 500$ （美元），那么付给的金数额就是500美元。其三，按FOB净价为基数计算，即，运费（F）和保费（I）不付佣。如果该商品是以CIF成交的话，付佣时把保费（I）和运费（F）减除，公式为： $\text{CIF} \times (1 - \text{运、保费率}) \times \text{佣金率} = \text{佣金}$ ，如：某商品以CIF价格条件成交，出口金额为70万元美元，运费占发票金额的20%，保险费占发票金额的3%，佣金率为4%，求得FOB净价为基数的佣金。其计算方法是： $\{70 - (70 \times 20\%) - (70 \times 3\%)\} \times 4\% = (70 - 14 - 2.1) \times 4\% = 2.156$ （万美元），那么应付的佣金是2.156（万美元）。其四，按累计佣金办法计算，累计佣金对销售商具有一定的刺激作用，因累计销售额越大，佣金额也就越高。累计佣金又可分为金额累进佣金和超额累进佣金两种：全额累进佣金：按一定时期内

推销金额所达到的佣金等级计算佣金。例如，某代理协议，佣金一年累计结付，按全额累进方法结算，推销额和佣金率如下：

等级	推销额	佣金率
A级	100万以下	1%
B级	100-200万元	1.5%
C级	200-300万元	2%
D级	300及300万元以上	2.5%

假如，年末结算，某销售商实际推销额为240万元，按C级“2%”计算佣金，即： $240\text{万元} \times 2\% = 4.8\text{万元}$ ，那么该销售商应得佣金4.8万元。

超额累进佣金：各等级的超额部分，各按适用等级的佣金来计算，然后，再将各级佣金额累加起来，求得累进佣金的总额。例如：

等级	推销额（万港元）	佣金
A	未超过100万港元	1%
B	100-200万港元	2%
C	200-300万港元	3%
D	300万港元以上	4%

年末结算，实际推销额为250万港元，累进佣金应按下式计算：

A级佣金： $100 \times 1\% = 1\text{万港元}$ ；
B级佣金： $(200 - 100) \times 2\% = 2\text{万港元}$ ；
C级佣金： $(250 - 200) \times 3\% = 1.50\text{万港元}$ ；
A B C = 4.5万港元，那么该销售商实际所得为4.5万港元。

以上所谈的是佣金和折扣在实务中的一般做法。现在，各地在处理“佣金与折扣”上仍有差别，只要不违犯法律和相关的行规及道德标准，都被认为是允许的。

百考试题收集整理。"#F8F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com