

09年行业网站将进行电子商务化革命物流师资格考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/534/2021\\_2022\\_09\\_E5\\_B9\\_B4\\_E8\\_A1\\_8C\\_E4\\_B8\\_c31\\_534565.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/534/2021_2022_09_E5_B9_B4_E8_A1_8C_E4_B8_c31_534565.htm) 近几年，我国B2B电子商务一直保持快速增长势头。最新统计数据显示，我国企业电子商务交易总额达到了15000亿元。按照国家规划，到2010年前，我国大型企业采购的物资，至少要有25%在网上完成。但受全球金融危机的影响，国际金融形势的严峻强烈地冲击了企业的出口业务。08年B2B电子商务平台也受到波及，中小企业日子不好过，电子商务公司日子同样艰难，为了吸引客户，电子商务平运营商采取了一系列调整措施。一方面下调会员费用扩大付费用户规模，另一方面加大内贸型B2B业务以度难关。但在08年，以信息流为主的第三方电子商务服务模式遭遇到前所未有的质疑，由于综合性行业所产生的信息难以与行业网站的垂直信息匹敌，同时，由于传统行业的保护意识，有很多行业集体退出B2B平台，并且存在而电子订单、电子支付、在线交易等依然很不成熟、很不完善。一系列问题更为行业网站与电子商务的融合创造环境和时机，在09年，这样的变革会更多。行业网站融合电子商务的基础已具备随着网络基础环境的极大改善，受众认知程度的不断提升，电子商务的模式创新和应用创新能力不断提升。08年，在线交易、电子支付、电子认证、现代物流等领域关键技术及服务领域取得突破性进展，行业、区域及中小企业的第三方电子商务交易与服务平台加快发展，基础电信运营商、软件供应商等涉足电子商务服务，为行业网站与电子商务的融合创造了基础条件。互联网基础应用的融合趋势加剧，电子商务

将更广泛地融合互联网应用，包括搜索、微件、IM、SNS等，来提升用户体验，促成最终交易。仅在08年，百度的“有啊”、“商道”力求借由庞大的用户规模带来可观的交易额，而众多Web2.0企业因为寒冬的到来，而急需努力寻找电子商务的切入点，以解决自身盈利模式的问题，从08年开始，中搜个人门户朝向商务化发展，打通个人用户和企业用户的双向通道。这些互联网企业本身用户的融合都加剧了行业网站朝向电子商务化积累了模式创新和互联网产品设计上的丰富资源。“行业网站将成主流”，业内人士指出，“垂直型网站服务和专业化网站服务将成为各个B2B公司和大型企业争夺的焦点”。根据估算，去年我国行业网站年平均营业收入约为893万元，同比增长了56%，年平均利润率约为27%，远远高于传统行业。据相关专家介绍，上网企业年均销售额的近22%来自电子商务，有超过三分之二的企业将电子商务投入纳入常规预算。这表明这些企业已经步入了主动型电子商务应用期。从应用结果看，近60%的企业增加了客户，51%的企业实现了销售量增长，近50%的企业扩展了销售区域，46%的企业降低了营销成本，35%的企业降低了运营成本。巨大的诱惑吸引越来越多的传统企业对行业门户跃跃欲试。基于上组数字，08年诞生了服务于行业网站的互联网平台，如网盛的行业网联盟计划，慧聪的大行业网计划，中搜行业中国(www.zhongsou.net)侧主要强调传统企业积极开展行业门户营销，中搜提供开放的合作平台，包含提供技术、服务、推广等行业门户的互联网服务。行业传统企业快步走入行业网站，主要用于电子商务行业网站要融入电子商务，并不是一个简单行为，背后有在线交易平台、电子支付认证、物流配

送渠道等诸多问题，仅在线交易平台一项就难倒了绝大多数技术基础差、互联网底子薄的行业企业，借助第三方互联网企业做平台搭建已经是不可避免的选择，08年10月，ShopEx宣布收购康盛创想ECShop系列网店软件，标志着两大电子商务平台软件提供商合并，借助康盛创想在论坛社区以及SNS领域的突破和地位，中小企业可以很方便的在网站、社区、电子商务平台间打通用户通道，提升用户体验，与中小企业各起“炉灶”相比，平台软件显然要方便许多、也更为经济和高效。由于有了电子商务的盈利前景，想要冲进行业门户领域的企业也越来越多，但从用户服务角度来看，行业网站相对于中小企业的需求来说还有不完善的地方，主要表现在三个方面。首先是交易模式比较单一，趋于雷同。大多数的网站没有深入细分交易主体，交易模式缺乏针对性。此外，全程交易服务能力不足也是普遍存在的问题。很多网站只注重交易中服务，没有太多地关注交易以前的内容服务和交易以后的后续服务。同时，行业网站普遍存在同行恶性竞争现象，草台班底规模小，公信力低，服务质量差。单从个体行业网站角度很难克服上述不完善因素，中搜行业中国基于为中小企业建立行业门户提供技术、服务、运营等方面的解决方案，利用微件、搜索引擎等技术，打造行业信息及时沟通，交易信息可通过B2B搜索直达，借助中搜行业中国有效克服恶性竞争和草台班底的不良影响。让不同规模和层级的企业能在互联网上可以很轻松的开展电子商务。日前浙江政府正式出台《关于大力推进网上市场快速健康发展的若干意见》，同时，其08年网购额达到920亿，全国有将近70%的行业网站聚集在浙江，这些都是浙商企业找到一条可持续性发展的

道路。在全国中小企业和众多B2B企业面临升级的时候，行业网站的创新发展将成为09年企业脱困和电子商务增长的新亮点。百考试题收集整理。"#F8F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)