库存管理:增减之间求平衡会计从业资格考试 PDF转换可能 丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/539/2021\_2022\_\_E5\_BA\_93\_ E5 AD 98 E7 AE A1 E7 c42 539098.htm 美国商务部近日公 布的数据显示,美国企业库存4月份增加0.4%,增幅大于分析 人士预计的0.3%,与去年同期相比,美国企业库存增加 了4.6%。这则消息的意义不在于美国企业库存数字的增减, 而在于它对美国经济影响的大小。 库存的增减变化已经成为 影响美国经济增速的一个重要因素。据报道,今年第一季度 ,企业为降低库存水平而减少生产,导致美国经济增长速度 减缓近一个百分点。 企业库存不仅影响微观主体的经济运行 ,而且影响宏观层面的经济运行。库存管理再次走进人们的 视野。就微观个体而言,在企业库存管理中始终面临一个命 题:如何在库存增减之间找到一个理想的平衡点? 库存管理 其实就是对存货的管理,就是对企业内部的产成品、商品、 在产品、材料或物料等进行的管理,管理的基本目标是既要 满足生产和销售的需要,又要使总成本最小化。企业需要承 担多重的库存?企业库存量的增加或减少,反映出库存占用 企业资源的多少。库存既不能过多,也不能过少。库存过多 就会占用过多的资源,存在积压风险,影响资产流动性。库 存过少就会造成供应断档或不及时,影响市场销售。它们之 间需要一个平衡点。 在考察企业库存管理效率时,主要有两 个衡量指标,一个是存货周转率,一个是存货周转天数。一 般来讲,存货周转率越高越好,存货的占用水平越低,流动 性越强,存货转换为现金或应收账款的速度越快。根据统计 ,日本制造企业存货年周转次数大概是8次,十年前美国汽车 企业存货周转时间就已达到12天,美国、德国、日本制造业 库存总额平均只占销售总额的1.5%左右。我国企业的库存管 理是什么情况呢? 我们发现, 我国企业的存货管理效率并不 理想,存货周转率偏低,周转天数过长,存货占销售收入比 重偏大,与发达国家存在不同程度的差距,这是我国企业库 存管理上普遍存在的问题。 在众多行业里,工业企业和流通 性企业受库存影响是最大的。工业企业为生产购进各种原材 料和燃料,生产出半成品或产成品,然后进行产品销售。无 论是原材料还是半成品或产成品都属于存货,在一个完整的 生产销售周期里,始终离不开存货的购入、耗用和销售,任 何一个环节出现问题,都会影响企业的运行。流通性企业, 比如卖场、超市,存货主要是用于销售,确定合理的进货时 间,保持合适的存货数量对它们显得尤为重要。库存对企业 的影响主要体现为对资金的占用,而资金是有时间价值的。 库存是单赢还是双赢? 库存意味着占用资金,占用资金越多 ,成本就越大,库存管理的根本问题是如何降低这些成本。 企业界和财务专家一直在研究解决库存管理存在的成本问题 。传统库存管理只要关注什么时候、采购多少存货,生产多 少存货就可以了。现在,库存管理面临新的环境:一个是电 子商务带来的购买和支付的变革,一个是物流发展带来的配 送的变化。此时,库存管理需要考虑进更多的元素,比如库 存的地点,库存产品的种类等等。目前最流行的是零存货理 论。 零存货的原理很简单,在需要使用时才从供应处进货, 在收到订单时才开始生产。这样做的目的就是要减少原材料 库存和产品库存,库存的目标是零。这个理论对传统"先生 产再找买家 " 的生产方式是一个巨大的冲击。 在谈论零存货 时不能不提到美国的戴尔电脑公司,它是零存货的先行者。 戴尔公司根据客户的要求定制电脑,订一台产一台,产一台 卖一台,并从按需定制发展到零存货,把零存货发展成一个 盈利的战略。 尽管零存货有诸多好处,许多企业都想采用这 种模式,但成功的并不多。因为零存货本身存在致命的弱点 ,从原材料采购到产成品销售每个环节必须实现无缝衔接, 否则将会导致极大的危机,比如严重缺货,无法进行生产等 。零存货并不适用于所有的企业,它更适合于材料供应稳定 ,产品品种单一的企业。 零存货理论的意义是为库存管理提 供了一种管理思路和方向,更多的是具有导向作用。之所以 会这样,就在于零存货仅仅是一个单赢的结果。零存货虽然 能解决厂商本身成本问题,但是,它是变相将存货放在了供 应商一头。从整个社会生产结构看,存货始终是存在的。即 便戴尔没有存货,供应商的存货却不能减少,反而有可能要 增加。 从生产的周期看,供应商和生产商的产品需要消费者 来买单,在这个角度上看,供应商和生产商有较高的利益相 关度。生产商可以自己没有库存,但是,如果供应商同样没 有库存,生产就不能及时进行,对生产商并不利。生产商的 零存货实际上是由供应商来承担库存风险和成本。这种方式 不能维持很久。因此,库存管理在寻求总成本最低的同时, 需要实现与供应商的双赢。 生产商在降低成本这个目标不变 的前提下,需要构建与供应商的利益分配机制:建立与供应 商的战略合作关系,照顾供应商的利益,支持供应商的发展 。现实的做法可能是在利润上做出一定比例的让步。即便是 给供应商让步了,只要生产商所承担的成本是低于自己库存 管理的成本就是可取的。戴尔在寻求零存货的同时每年都会

拿出一定比例的利润回馈供应商,原因就在于此。 库存和经 济增长是什么关系? 就微观个体来说,成本的高低直接影响 企业利润的大小,并最终影响企业的积累和发展。在会计核 算中,库存最后都要结转进入成本。库存成本在企业总成本 中占据绝大部分比例。库存成本对企业利润高低的影响越来 越大。库存管理就是一个不断寻求降低管理成本的过程。 现 代企业不同程度呈现出产品系列化、多样化趋势,总库存会 因为产品品种的增多而上升。这将给库存管理带来新的压力 ,一方面是库存有上升的趋势,另一方面是降低库存总成本 的压力。所幸的是,企业通过实施企业流程再造(BPR),企业 资源计划系统(ERP)后使得业务流程的优化、相关业务间的集 成和信息共享变得可能,从而使库存管理成本降低也变得可 能。 就宏观层面来说,库存已经直接影响到经济增长。库存 过多,就会产生产品积压,生产开工不足,经济增长受到制 约。库存过少,不能满足需求,生产必须增加,经济因此得 到增长。库存的增减已经成为观察宏观经济的一个信号,并 成为宏观决策的一个参考信息。不少分析人士认为,随着美 国企业库存水平下降到一定程度,企业将增加生产,因此美 国第二季度经济增速可望比第一季度有所上升。百考试题收 集整理 更多信息请访问:百考试题会计从业网,百考试题会 计从业论坛 100Test 下载频道开通, 各类考试题目直接下载。 详细请访问 www.100test.com