

进行网站推广三点不变的规则和方法电子商务考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/545/2021\\_2022\\_\\_E8\\_BF\\_9B\\_E8\\_A1\\_8C\\_E7\\_BD\\_91\\_E7\\_c40\\_545944.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/545/2021_2022__E8_BF_9B_E8_A1_8C_E7_BD_91_E7_c40_545944.htm)

一、明确网站所针对的用户群 不管是才做个人网站的朋友，还是才去网络公司做产品或做推广合作的新人。第一步要了解的就是自己网站的用户定位，产品的用户定位。不要网站做了半年，或在公司呆了几个月了，空学了一大堆网络推广方法，还不清楚自己的网站到底是做什么的。要明确自己的网站适合哪些人来使用和观看，考|试/大在这个基础前提下，才能谈如何发展网站，如何做网站推广。现在很少会有个人或公司会去做新浪、搜狐这样大而全的网站，因为这些网站面对人群太广，没有非常强大的背景基础，基本上没有成功的可能。所以现在做垂直领域的网站比较多，因为这样的网站用户定位清楚明确，只要把某一个领域的用户需求做好，同样能取得很大的成功，比如现在流行的播客视频站。

二、调查用户在网上聚集的主要地方 在明确了自己网站所针对的用户群以后，就需要去做调查分析，这些用户主要出现在网上的一些什么地方，考|试/大什么类型的网站，什么类型的论坛，或什么样的QQ群等地方。

三、研究吸引用户的网络推广方法 在明确了用户，和了解这些用户会出现在哪些地方的前提下，现在只需要想的是，如何去把这些用户从那些地方吸引过来。用论坛推广方法也好，网站合作也好，内容互换也好，花钱买广告也好。根据实际情况，选择最适合的推广方式。点击进入：[电子商务师考试 - 电子商务员辅导F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 \[www.100test.com\]\(http://www.100test.com\)](#)