

清华大学2009年汽车营销高级工商管理研究生课程进修项目
研修班考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文
https://www.100test.com/kao_ti2020/550/2021_2022__E6_B8_85_E5_8D_8E_E5_A4_A7_E5_c78_550848.htm “清华大学汽车营销高级工商管理研究生课程进修项目”自2003年推出至今，历经五年锤炼，已成功举办了十期课程班。来自全国30个省市及港台地区的700余位中国汽车行业高管在此学习、交流，构成了中国最强大的汽车厂商和经销商网络。该班得到了业界广泛认可和推荐，是中国汽车精英提升自我的首要选择。秉承“卓越品质、行业第一”的办学理念，清华不断奉献高质量的课程、教学管理和服务，旨在为中国汽车业造就世界一流CEO！

一、本期简介作为清华大学继续教育学院的精品课程，第十一期在总结前十期办学经验的基础上，紧跟中国汽车业界前进趋势，不断追求发展和创新。全部课程需时25天；水木清华，春风化雨，在这里，可以享受到终身学习、终身收益！丰富多彩的汽车论坛、现场观摩和国内外考察等形式多样的互动活动，将使分享和交流成为永恒的主题。

二、课程特色 珍贵平台、无限商机 依托700余老学员成立的“汽车营销全国同学联谊会”，形成了强大的汽车经销商网络。涵盖众多知名厂商和各地经销商的高层管理者。借助这个平台，学员可以共享信息，加深交流，加强合作，探寻商机，共谋发展！终身学习、受益无限 正式学员可以终身免费参加课程班学习，随着行业形式的不断发展和管理理念的日益更新，真正终身学习，终身受益！更能免费加入清华大学继续教育学院“终身学习俱乐部”，享受俱乐部会员服务，以清华“自强不息，厚德载物”的文化氛围，营造会员终身

学习体系、创建学习型组织，为会员提供信息服务、商务交流和合作发展的平台，成就会员的归属和荣誉。拥有精彩人生！精品课程、优秀师资 整合一流学者、专家授课，注重案例教学，注重老师与学员、学员与学员之间的互动交流。

三、课程体系

- 1．企业战略与行业形式 汽车市场形势分析与预测 汽车市场竞争格局分析 汽车销售企业创新与竞争力提升 经销商战略管理
- 2．现代企业管理与创新思维 现代企业制度与公司法人治理结构 现代企业管理
- 3．人力资源管理与管理 战略人力资源管理 绩效考核与薪酬管理
- 4．财务管理与资本运作 财务报表阅读与分析 建立汽车销售服务企业的财务管理 企业融资与项目融资 纳税筹划
- 5．汽车销售法律实务与风险规避 公司法、合同法及案例分析 反不正当竞争法与商业秘密 危机管理
- 6．管理者素质提升与实践 高效管理沟通与领导艺术 学习型组织与企业文化建设 企业团队管理与执行力 打造压力管理
- 7．车行精益营销与品牌管理 4S 店精益营销活动的策划和执行 4S 店年度营销规划的制定、预算与评估 产品造势与整合营销 经销商的品牌塑造与传播
- 8．销售管理与能力提升 挖掘和跟进潜在客户 先进的销售理念与销售过程控制 展厅管理与导购服务
- 9．售后服务体系运营架构的改善和提高 汽车维修体系管理构架 业务调度联合体与派工管理 服务品质管理与控制 售后服务与维修的绩效管理
- 10．二手车运营与置换 国内二手车交易政策与改革 二手车置换业务开展 二手车市场营销战略和策略 二手车运营规划与设计
- 11．汽车后市场经营与发展 连锁经营模式选择与管理 汽车养护、美容企业的运营管理 汽车租赁 汽车零配件企业运营

四、课程对象 各大汽车制造、经销、服务企业及相关企业的董事长、副董事长、总

经理、副总经理、市场总监、营销经理及相关部门经理等高层管理人员；汽车业高级职业经理人；有志于从事汽车营销的社会各界精英人士。

五、师资构成 师资主要由清华、北大、复旦等知名高校资深教授和高级汽车营销专家、企业管理专家、财务金融专家，以及世界知名汽车企业高级营销顾问、培训讲师，国家发改委、国务院发展研究中心、中国汽车工业协会等机构高级官员、政策专家，国内知名汽车企业高管等组成，极具专业性和国际性。

六、教学管理 共八次课程，每两月集中上课三天（周五至周日）上课地点：北京清华大学

证书授予：学员修完规定的课程且考核通过，获得由清华大学继续教育学院统一颁发的“汽车营销高级工商管理研究生课程进修项目”结业证书。

七、申请条件：报名申请人员须具有大专以上学历，三年以上行业或相关行业工作经验，两年以上管理经验。业绩突出，或受到知名企业推荐者优先考虑。

八、学习费用：36000元人民币，含授课费、师资课酬、书本资料费、教学管理费和学习期间午餐费，不包含学员学习期间的住宿费、交通费。

咨询热线：010-88687438，13260381977（24小时为您提供咨询），13699165761 传真：010-88687438 E - Mail：carrie6656@163.com 联系老师：张老师

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com