

经验交流：银行工作报告 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/56/2021_2022__E7_BB_8F_E9_AA_8C_E4_BA_A4_E6_c39_56394.htm

三拓展拓出一片蓝天
农行康县支行经营利润大幅攀升 本报讯（xx xxx xxx）一个城区人口不到3万，仅有2个营业网点的农康县支行，2005年全行却实现利润202万元，同比增盈141万元，完成市分行下达计划的117.5%，点均、人均创利分别达到101万元和4万元。农行甘肃陇南康县支行地处陕甘川三边交界之地，境内山大沟深，县域经济金融资源比较贫乏，全县经济总量偏小，严酷的自然环境制约着全行各项业务的发展。2005年以来，该行认真按照上级行指示，积极寻求新的业务增长点，始终把优质客户的拓展、收贷收息、中间业务增长作为增收突破口，通过狠抓三个拓展实取得了实效。抓营销拓展优质客户。该行针对辖内优质信贷客户少，有效收入空间狭窄的不利局势，积极挖掘县域优质客户，重点加强对优质中小企业客户、个人业务的营销力度，先后为甘肃“独一味”生物制药有限责任公司等营销贷款3000万元，营销个人贷款1168万元，分别实现利息收入103万元和37万元。抓收息拓展增收基础。该行把表外利息清收作为增收基础，通过制订收息目标，靠实收息任务，落实收息责任，累计清收表外利息70万元，同比多收26万元。其中，收回改制企业不良贷款利息20万元，达到了“表内利息不漏户，表外利息抓进度”的预期目标。抓中间业务收入拓宽增收渠道。康县支行还针对全行收息来源不足的实际，通过大力开展保险代理业务营销竞赛活动和“银行卡之春”宣传营销服务活动，促进了中间业务的稳步

增长，到2005年12底，该行实现中间业务收入56万元，占全行收入的7%。其中实现保险代理手续费和银行卡手续费收入19.7万元和13.1万元。同时，全行还大力压缩非生息资金、低息资金及在途资金占用，通过全理控制资金备付率，使系统内往来利息净收入达到225.6万元。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com