

MBA人物：一个MBA的创业自白MBA考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/568/2021_2022_MBA_E4_BA

[_BA_E7_89_A9_EF_c70_568006.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/568/2021_2022_MBA_E4_BA) 几前年，有一个朋友开始了创业之路。后来失败了，在一次聊天中，他对我讲述了他的创业经历。这些在城里的“精英人士”，每天接触的传媒信息，宣扬的英雄传奇，这些东西确定影响了‘我’，让‘我’变得不切实际。不过，这只是少数人。多数人只能像农民那样，一份耕耘一份收获。而‘我’就是属于第一种。所以，失败了。‘我’从未干过销售，不能形成对客户真实的体验，再漂亮的方案恐怕也经不起推敲。如果再让我做市场营销，‘我’一定会首先学习销售，至少要大大加强与客户的直接接触；如果做人力资源，‘我’会把许多时间花在与人的交流上，了解他们的所思所想。‘我’的创业经历是失败的，但它让我从童话的27年中警醒，过得更真实。在此，也特别鼓励那些骨子里埋藏着创业冲动的人，去试试吧，打一辈子工也许会留下遗憾。无论‘我’选择创业还是打工，都应在人际关系上下足工夫，甚至是比较专业技能还要大的工夫。从现在开始，无论是‘我’还是你，都应该每天争取多认识一个人，琢磨他（她），努力与他交朋友，并不期望从他（她）身上得到任何回报。当我们40岁时，大脑里就会存储上千个活生生的人物模板库，他（她）们的性格，嗜好，遗传特点，背景，职业，观点，心理特征，优弱点都栩栩如生，而你也能大致了解与各类人相处的基本原则。学会了做人，就能胜任任何一个行业的管理。考试*大编辑整理

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

