

职场：创业者如何学会借力？PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/57/2021_2022__E8_81_8C_E5_9C_BA_EF_BC_9A_E5_c39_57525.htm 创业者一般都是“单兵”作战，不是一个人闯，就是几个知识结构与经验相近的团队，在竞争日益激烈的市场上，我们这些初创业者一没规模二没资金，咋办呢？易趣淘宝资深店主-爱买卖网CEO周明的创业借力故事可能会给你一点启发，让你明白如何借创业组织之力，如何借传统渠道之力。活活，认识创业组织要从今年的4月份说起了。2003年底时候刚刚从外贸公司出来，自己开了个网络店铺，卖服装什么的，开始的时候营业额只有1万左右，经营到4月份的时候因为越来越难做，阻力越来越大，很多的人在网上和我竞争，所以利润几乎为负数，所以想放弃。很凑巧的是天无绝人之路，上帝把创业家园送到我身边收到了创业家园的EMAIL，当时心里想只是随便去看看，不知道能不能学到什么对自己的事业有所转机，结果去的时候被聚会的热情所感动，重新开始对自己的事业有了信心。刚开始接触的是POPY小姐，碰到她真是我的福气哦，在POPY那里系统的学习了如何建立公司，要经过哪些环节和流程，要注意什么可以少走弯路，怎么做能省很多钱等。哈，别人花一年多摸索的经验偶全盘接收，一分钱没花哦。五月份就很顺利的办理好了公司执照，ICP证书等一系列正规经营必备的手续。第二个接触的MONDE，一个帅气而热情洋溢的GG，他的企业战略管理理论和互联网电子商务理论让偶如醍醐灌顶，受益匪浅，当时就感叹上帝对我实在太好了，把我推到创业家园里，向如此优秀的人学习真是我的福气呀

。当月在MONDE的指导下着重调整新货，库存，现金流等一系列的战略部署。五月份开始就出现转机，营业额稳步上升。第三个接触的是和蔼可亲可敬的MAK先生，多年的销售经验和对人性的分析入木三分，和他聊天又给我增加了业的信心，在如何进行公司团队组建，如何挑选人材，如何分配工作方面的经验积累让偶拿来就用，很适合我们这样的小企业的发展哦。第四个碰到的是郑友男老师，他的家园公益EMBA课程很棒，郑友男教授授课深入浅出，用了丰富的案例及生动而形象化的案子将做一个老板所需的掌握的宏观、微观财务知识、战略理论、管理结构及实践管理过程中应该注意到的问题阐述得清清楚楚，令参加者大开眼界，畅游于智慧管理之河。对于这次学习对我的指导意义是深远的，我原来经营思路的小规模游击战术，现在改为中等规模的阵地战术，学习后小试牛刀，驾驭的比较稳固，现金流量增加和库存在减少，环节优化，等，好处太多了，只有学了后你才知道哦。第五个碰到的是张弘老师，一个做了多年老板的大哥哥，市场拼搏多年，实战经验异常丰富，他教我如何正确处理老板和员工，员工和员工之间的微妙关系。如何培养员工的积极工作的态度，如何建立企业文化，哈，学了很多。第五个碰到的是乐名名片，宫老板的大将风度让偶敬佩不已。他把结婚的房子都卖了来创业，破釜沉舟的勇气和自强不息的精神一直是偶崇拜的偶像。最高兴的是他把我的名片制作成本从25元直接降低到12元，哈，谁叫咱们都是家园的VIP会员呢，自然大家都是共赢哦。第六个碰到了胡立任先生，著名投资银行专家、产业经济研究专家，18年高级职业经理人经验，和他交谈后才知道天外有天人外有人，博学

多才，通古论今，对如何企业资本运营、企业项目融资、企业战略规划等经验丰富，和他在一起总是感觉到自己才疏学浅，要学的实在是太多太多了。恩，说了这么多，这么半年来在家园的收益是显而易见的，偶的业绩增长飞速（哈，具体涨多少自然是保密数字啦：）不过，各位看官，偶的秘诀就是，每周四逢会必到，每次可以认识十几个，乃至几十个新朋友哦。最后用一个古老的寓言来结束这个贴子吧。“如果您有一个苹果，我有一个苹果，我们互相交换各自还是一个苹果，如果您有一个思想，我有一个思想，交换后就有两个，或者衍生出更多的思想”家园的特点就是思想汇集撞击，旺盛人气和高昂的创业热情，是偶的动力源泉，大家有空周四常来看看吧。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com