

浙企创美对华反倾销税率新低力争实现零税率注册税务师考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/572/2021\\_2022\\_\\_E6\\_B5\\_99\\_E4\\_BC\\_81\\_E5\\_88\\_9B\\_E7\\_c46\\_572123.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/572/2021_2022__E6_B5_99_E4_BC_81_E5_88_9B_E7_c46_572123.htm)

近日，一则来自美国商务部的通知在浙江南浔激起千层浪，当地一家出口不锈钢焊接压力管的企业获得了11.63%的“双反”合并税率，创下了近两年来，美国对中国大陆企业反倾销税率新低。“计划花费3到5年时间，耗资逾千万元，提交美国商务部进行行政复审，争取最终获得零税率。”公司负责人表示。针对中国大陆不锈钢管产品在美国市场的销售态势，2008年2月，美国商务部公布了中国输美环状不锈钢焊接压力管产品的反补贴、反倾销立案调查的决定。日前，美国商务部作出“双反”终裁：“双反”合并税率久立为11.63%，其他企业为56.31%，获惩罚性反补贴税率的企业为354.37%。据悉，这是近两年来，中国大陆企业应诉美国“双反”合并立案调查案取得的最好结果，浙江久立特材科技股份有限公司也成为获得最低反倾销税率的唯一涉案企业。“双反”调查之初，中国锈钢管行业准备集体应诉，但最终只剩下浙江久立单刀赴会。按照国际惯例，一旦被指定强制应诉企业退出，那么中国必输无疑。“既然进退都可能输，那么就算是死路一条，也让‘久立’倒在冲锋的路上。”久立集团董事长周志江最终决定以单独企业税率积极应诉。周志江表示，久立出口美国的不锈钢产品价格高于中国其他不锈钢管出口平均单价的70%至80%，接近美国国内价格，这是应对美国“双反”调查的底气所在。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)