

2008年11月30日托福听力机经托福考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/575/2021\\_2022\\_2008\\_E5\\_B9\\_B411\\_E6\\_c81\\_575232.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/575/2021_2022_2008_E5_B9_B411_E6_c81_575232.htm)

1. 一个graduate有一个讲课的职位，他找到他的adviser请教关于讲课的一些需要，他觉得对于自己要讲的课不是很有信心，不知道自己是否适合当老师，adviser给了一些建议(这是每个初次讲课的学生都会遇到的问题，可以去请教另一个在教生化的学生)，学生说他毕业后还可以在一家公司任职，现在对于自己以后是当老师还是去公司工作有点迷茫，adviser让他好好考虑一周后再来找她，告诉她学生的决定。

2. 美国文学史：讲的内容不太清楚了，肯定是一个作家和他的作品。

3. Engineering: 老师讲的是噪声，一开始让学生回答课本上对噪声的定义(一种定义是人们不愿听到的声音，另一种学术上的定义是混合频率的声音)，然后说并不是所有的噪声都是对人们无用的，举了一个white-machine的例子(能发出所有频率的声波)，从例子中又解释了pink noise(与海岸上的声音做了对比)

4. 一个学生由于在图书馆没有找到所有他认为论文需要的资料而去找老师，老师建议他集中要点，而且要有自己对所引用资料的认识，而不是一味的要求资料的数量，学生说他打算再论文中些有关鸟类的迁徙(人们一直以来只关注大型鸟类而忽略了小型鸟，等)，教授让他下周把他修改了的论文草稿拿给她看。

5. 经济学：教授上课讲了一个有关Time的经济学理论，在有些情况下，时间决定了商人能否获得最大利润，并举了两个例子：运输中的航空公司对机票价格的决定，比较了作为普通的旅行者和商务人员对机票价格的考虑上不同：旅行者会有充

分地时间选择他们满意的价格(比较便宜),而商务人员没有过多的时间来考虑价钱,只是对位置又要求,这些人愿意付出多的价钱来买到合适的。所以航空公司会充分考虑到商务人员在价格上会给他们带来最大的收益.另一个例子就是讲到了邮递,人们对邮递的要求的快速.有保证,以前的邮递并不能达到这些要求,所以特快就应运而生。6.阅读材料好像是介绍一个术语,总之就是在一个群体里,作决定的时候,如果每个成员都想尊重别人的意见,即使自己本来不太赞同也忍着,结果最后的结果也许是大家都想不到的.听力材料教授就举了一个相关的例子来说明这一点.说是一个家庭里,有父亲,母亲和女儿.在一个非常炎热的下午,大家都呆在家里没事干.父亲就提议去城里转一转,吃了晚饭再回来.母亲本来不太想去,但是觉得这样父亲可能会不高兴,就说好啊.女儿想既然父母都说要去,那去就去吧.结果一家人在又热又闷而且尘土飞扬的路上开了一个小时车到了城里,吃了饭折腾回来已经很晚了,而且累的够呛.大家都不开心.母亲女儿都想这纯粹吃饱了没事干,瞎折腾.父亲也挺委屈啊:我这不也是为了大家好么,怕你们呆在家里无聊啊.更多信息请访问:百考试题外语站点 百考试题外语论坛 100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)