

《女白领职场日记》第二章：三明治(上) PDF转换可能丢失
图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/58/2021_2022__E3_80_8A_E5_A5_B3_E7_99_BD_E9_c39_58452.htm 六月某日 维韦晚上请我吃麦当劳。她的心情很好，胃口不错。“我们上个星期换了个头儿，他以为他是谁，这不，差点出了个大洋相。”“出什么洋相？”“我们这个新来的头儿，原来在一家韩国公司工作，所以把韩国人喜欢的那套等级管理制度，都带到我们这里来了；他恨不得我们一见到他就要鞠躬；什么事都是他说了算，什么事还都得让他知道，而且他很喜欢向他的上司要事做，大老板自然喜欢他，但苦了我们，我们做牛做马，在为他脸上争光。不过，我们做事虽辛苦些，但也简单，光执行不用费什么脑筋，不用担什么责任。我们背后都叫他‘狼’，反正他是个眼里不揉沙子的主。谁要是上班打私人电话或者上网聊天，他会当众把你骂得狗血喷头。最要命的是开会迟到，他会叫你站着，直到会议结束。”“这人真够厉害的。”我说，因为一般的公司都不这样了。“前不久，我们公司要为换新包装的产品重新制作广告，因为首先是做上海那边的市场，所以广告拍摄地在上海，这活应该由上海的办事处来做，但他一积极，就成了我们部门的事。开会讨论时，他提出了一个非常古怪的创意，我们大家听后互相看着，谁也不敢说什么。因为我现在负责和广告公司联络，所以我忍不住地说：‘这个创意好是好，不过广告公司可能做不出来……’我话还没讲完，就被他打断了：‘你还没和广告公司说，怎么就知道做不出来？你应该和广告公司说清楚；如果这家做不了，我们就换一家；如果中国做不了，我们

就到韩国去做。’他嗓门不大，不过每个字都像钉子，我们只能低着头，掂量他说的每个字的分量。最后他又说这是总部某某总经理交给我们的工作，一定要全力以赴做好。“我没法，只好把他的怪想法对广告公司的人说了，而接案的那位一听就马上叫了起来：‘你们的头儿是不是有毛病，这么傻的东西也叫我们做，怎么做啊？叫他另外找人做好了，我们做不了！’我只好直接找到广告公司的老总，她也一本正经地对我说：‘你们公司是我们的客户，我们理应满足你们的要求，但这种广告方案我们不能做，即便做得出来也会影响我们公司声誉的。’于是，我把广告公司的意思告诉了头儿，他一听怒不可遏，说要送到韩国去做。我心想，你这么个方案就是送到月球上去也没办法实施。不过，实事求是地讲，他这个创意有不少独到之处，只要稍微变个方式是完全可以实施的，而且效果肯定不错。”“那你提出来了没有？”我问。“没有。”“那你为什么不提出来？”“这本来就是我们的事，他既然要越俎代庖，那好，那你自己去弄好了，弄不好，跟我没关系。而且，讲老实话，我还真希望他弄砸，即使大老板不炒他鱿鱼，也让他知道收敛一点，别以为我们都是草包。还好，他大概也觉得自己的想法不现实，第二天让我们再做个方案，我们就拍了一个不难看也不算好看的电视广告。”“既然你认为他的创意有许多可取之处，你们一点都没有采用？”“那不是自找麻烦吗？我们本来就等着看笑话的。”过了一会，维韦又反问我，“我这么做是不是有些过分了？”“这样当然不好。”“问题是他这种工作作风，会喜欢别人对他的主意说三道四吗？”不管你的上司是怎么一条“狼”，他都会喜欢部下工作积极主动，喜欢部

下给自己提意见或者建议。当然，又不止一两个上司有“武大郎开店”的心理，他们不希望自己的部下显得比自己高明，所以，作为部下，提意见或建议时一定要注意时间、地点和方式。如果锋芒毕露，扫了他的威信，那你的好心也会被当成驴肝肺。“我们这个头儿为人虽然狠，甚至可以说不可一世，我们是想让他出点洋相后收敛一点，但实事求是地说，他人品还是不错，没有坏心眼，不搞两面三刀，所以，有时我也想尽力帮帮他，尽快打开局面，但你也知道，从小学到大学，我都比较傲，不懂得什么是‘迎合’。说我‘矜持’也许有些可笑，但是不管怎样下决心，很多话我都说不出口，我实在不习惯主动和领导套近乎，可能是得了‘领导沟通障碍症’。” 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com