

电子商务之如何降低网店经营成本之物流配送电子商务考试  
PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/581/2021\\_2022\\_\\_E7\\_94\\_B5\\_E5\\_AD\\_90\\_E5\\_95\\_86\\_E5\\_c40\\_581542.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/581/2021_2022__E7_94_B5_E5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_581542.htm)

节省快递费用可以分为两方面：一是压低快递价格，二是降低快递的材料成本。下面就如何压低快递公司的价格和材料成本，谈谈自己的看法。快递的价格不是定死的，他们给你的价格表是还有商量的余地，可以通过下面几个方法把价格压低：1、要直接找下面的业务员砍价，不要找那些接电话的前台小姐砍价。2、如果你是在某个公司上班的话，你可以跟那个业务员说：你们公司每个月都有很多快递要发，这样那个业务员以为有大鱼上钩了，就会把价格降低给你。3、你跟业务员说有很多快递公司价格比你们低，最好是举出哪些公司来，最算是真的没有，你也要说得跟真的有一样，让他也降低到人家那个价格。4、假设他们公司的快递价原来是15元，你想砍到12元，那你不要直接就说12元，你要心狠一点，说到10元左右，那么他想抬价也不好意思抬那么高，可能最终的结果是大家互相退一步，达到12元左右的价格，那就你如愿以偿了。5、多找几个快递公司，价比三家。6、和快递公司业务员打好关系，考试/大关系好了价格就好说一些和业务员谈价格时，如果他不同意某个价格，有时候你可以说，跟他们经理说过，他们经理已经同意了价格。想把同城快递降低到4元甚至3元吗？请按照如下方法。因为同城快递都是在同一个城市的，业务员可以不经过公司，自己偷偷帮你顺路带这个件过去，只要你跟那个业务员熟悉或你跟那个业务员说让他不经过公司自己带过去。那么所有的钱都是他的了，

他就可以把价格降得很低给你。快递的材料是由自己掏钱购买的，因此也是快递成本构成部分，我们一定要想办法压低这方面的成本。快递公司用来装东西的东西分为两种：一、是文件袋，卡纸做的，一般是用来装文件的，考试/大不过稍微改装一下，也能装一些体积不是很大的物品，因为这种文件袋是免费的，而且我们每次还可以让他们拿多几个给我们，那我们再改造一下，就可以利用这些免费的东西装很多东西了，不用另外买箱子了。二、是塑料袋，容积比文件袋大一点，是塑料做的，这个也是免费提供的，可以装一些体积大一点的不怕摔的东西，我们都可以利用这些免费的东西为我们服务，这样我们就省去了买箱子的费用。想把包装费或纸箱费省了吗？请看这个方法。我们买衣服或其他东西的时候，不是拿了一个既大又耐用的胶袋（并非普通很薄的胶袋）回来吗？我们完全可以用这个胶袋来包装我们的DD啊（除非是体积太大的），用透明胶把这个胶袋封好，那就万无一失了。这种胶袋很耐用也可以防水，特别是用来包装软体玩具最好了。一分钱也不用出，平时多收集就行了。编辑推荐：电子商务师考试复习方案电子商务师考试 - 电子商务员辅导电子商务师考试模拟试题F8F8" 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)