

聘请保险经纪人做风险顾问究竟有那些好处？保险从业考试
PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/599/2021_2022__E8_81_98_E8_AF_B7_E4_BF_9D_E9_c35_599090.htm 1、降低风险管理成本

，提高经营效率。随着社会化、专业化分工的不断深入，企业把自己不熟悉的风险管理和保险安排等工作委托给专业化的风险管理顾问---保险经纪人去做，一方面可以降低企业的风险管理成本，另一方面也使企业能够更专注于自己主业的发展，进而提高企业经营效率。 2、获得全面、专业的风险管理服务。保险经纪人能够为企业从风险评估、风险分析、风险防范、风险转移到灾后防损、索赔等全方位、全过程、专家式的服务，大大拓展和深化了由保险公司提供的传统服务，免却了客户的后顾之忧。 3、获得经济、合理、充分的保险保障。保险经纪人由于精通保险技术、熟悉保险市场运作方式，能够充分考虑投保企业的实际情况，为企业度身定做最适合的保险方案，使客户能够以科学、合理的保险条件获得充分的保险保障。百考试题提供 4、降低投保成本

（1）保险经纪人通过风险管理使客户保险标的风险状况有所改善，容易赢得较为合理的低费率；（2）保险经纪人与保险市场上多家保险公司都有通畅的询价渠道，通过市场竞争机制，可以合理降低费率；（3）保险经纪人拥有大量客户资源，保险公司为了扩大市场份额，往往给予保险经纪人额外的费率优惠。 5、提高投保安全性。在法律上，保险经纪人代表投保人的利益，如果因保险经纪人的过错包括在投保、协助索赔等环节给投保人造成损失，保险经纪人要承担赔偿责任。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。

详细请访问 www.100test.com