

2010年单证员考试辅导：贸易术语的选择和运用单证员考试
PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/607/2021_2022_2010_E5_B9_B4_E5_8D_95_c32_607562.htm 把单证员站点加入收藏夹 欢迎进入：2009年单证员课程免费试听 点击进入免费体验：百考试题单证员在线考试中心 更多信息请访问：百考试题单证员、百考试题论坛单证员 贸易术语的选用问题直接关系到买卖双方的经济利益。因此，在交易磋商时，贸易双方都从自身的利害得失考虑，都希望采用对自己有利的贸易术语。为了顺利执行合同和提高经济效益，根据经验教训，选用贸易术语时应注意考虑以下几个因素：一、贯彻平等互利、多创汇、少用汇原则 一般说来，在出口业务中，外贸企业应争取选用CIF（CIP）术语，以便于船货的衔接，更能促进我国远洋运输和货物保险事业的发展，增加运费和保险费收入。进口业务中，对于大宗买卖应争取选用FOB（FCA）术语，可节省外汇运费和保险费支出，促进我国的运输和保险业。但一切都应从实际出发，综合考虑，灵活选用贸易术语，在适当情况下，也可做一些让步。二、货物特性及运输条件 国际贸易中的货物品种很多，不同类别的货物具有不同的特点，它们在运输方面各有不同要求，故安排运输的难易不同，运费开支大小也有差异。这是选用贸易术语应考虑的因素。此外，成交量的大小，也直接涉及安排运输是否有困难和经济上是否合算。当成交量太小，又无班轮通航的情况下，负责安排运输的一方势必会增加运输成本，故选用贸易术语时也应予以考虑。例如，在大宗货物出口贸易中，如果我方组织船源有实际困难的，而买方为了获取较低的运价和保险费用上

的优惠，要求自行租船装运货物和办理保险，为了达成该笔交易，我方也可按FOB术语与之成交。

三、考虑运价动态 运费是货价构成因素之一，在选用贸易术语时，应考虑货物经由路线的运费收取情况和运价变动趋势。一般来说，当运价看涨时，为了避免承担运价上涨的风险，可以选用由对方安排运输的贸易术语成交，如按C组术语进口，按F组术语出口。在运价看涨的情况下，如因某种原因不得不采用由自身安排运输的条件成交，则应将运价上涨的风险考虑到货价中去，以免遭受运价变动的损失。

四、考虑运输方式不同的贸易术语都有其适用的运输方式，如FOB、CFR、CIF只适用于海运和内河航运，而FCA、CPT和CIP能适用各种运输方式。不顾贸易术语所适用的运输方式，而盲目地选用，则会给交货带来诸多不便，严重的可致使贸易的某一方陷入困境并遭受损失。目前由于集装箱运输和多式运输的广泛运用，使贸易术语的选用由以前传统的FOB、CFR、CIF发展到现在的FCA、CPT和CIP。原因之一是老三种术语会增加我方的风险责任，把风险界点由货交承运人延伸到在装运港越过船舷。原因之二是推迟了运输单据的出单时间，因而延缓了我方交单收汇的时间，影响我方资金周转和造成利息损失。所以，在出口业务中，应积极推广“新三种”贸易术语的应用。

五、考虑海上风险程度 在国际贸易中，交易的商品一般需要通过长途运输，货物在运输过程中可能遇到各种自然灾害、意外事故等风险，特别是当遇到战争或正常的国际贸易容易遭到人为障碍与破坏的时期和地区，则运输途中的风险更大。因此，买卖双方洽商交易时，必须根据不同时期、不同地区、不同运输线路和运输方式的风险情况，并结合购销意图

来选用适当的贸易术语。六、考虑办理进出口货物结关手续的难易 在国际贸易中，关于进出口货物的结关手续，有些国家规定只能由结关所在国的当事人安排或代为办理，有些国家则无此项限制。因此，当某出口国政府当局规定，买方不能直接或间接办理出口结关手续，则不宜按EXW条件成交；若进口国当局规定，卖方不能直接或间接办理进口结关手续，此时则不宜采用DDP，而应选用DDU或DES条件成交。综上所述，选用贸易术语要考虑的因素是多方面的，我们应根据不同贸易对象、不同商品、不同贸易条件，全盘考虑，最终选择出能维护企业和国家最大利益的贸易术语。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com