

中国电子商务：邦格快跑 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/61/2021\\_2022\\_\\_E4\\_B8\\_AD\\_E5\\_9B\\_BD\\_E7\\_94\\_B5\\_E5\\_c40\\_61600.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/61/2021_2022__E4_B8_AD_E5_9B_BD_E7_94_B5_E5_c40_61600.htm)

“一朝为贼，终身为寇。”上海邦格信息科技有限公司创始人陈思多总是喜欢用略带自嘲的口吻来形容自己的创业选择。2002年，23岁的技术青年陈思多，厌倦了中国科学院的科研生活，揣着其研究专业“人工智能”，在北京创业了。不幸的是，虽然市场上有这种潜在的需求，但是真正往下仔细一看，这种机会还是比较难以把握的首先，人工智能在技术上的突破还非常有限；其次，将人工智能真正转化为商业部分的还比较少。不可避免的，陈思多的第一次创业，在当年年底以失败告终。但在陈思多看来，经历本身要比结果更有意义。“写商业计划、和投资人打交道、融资，把一个公司从无到有搭建起来，这个过程在学校里面是永远无法学到的。”陈思多的另一个“收获”，便是第一次创业给自己留下的后遗症“当你决定老老实实地去做一个上班族后，却发现没有一份工作可以跟创业相比”，他笑称，“从那个时候起，我的心已经‘野’了。”2004年底，在上海做了一年“上班族”的陈思多，碰到另一个“心野了”的男人朱荻波。刚从日本回国、在IT行业朝九晚五工作了20年的朱，也厌倦了“为他人作嫁衣”的生活。两个刚刚认识的男人，最终决定结伴而行，转身创业了。机会来了再次创业的陈思多，像一头扎进大海的旱鸭子，连扑腾的方向都没有。这个时候，他和他的伙伴所面临的第一个问题是生存，此后才是寻找机会。因为一直缺钱，他们甚至接过1000元的项目，并且为了追讨这1000元的账款，

连续打了100多个电话；平时出门与客户谈业务，为了省几十元而转三次公交车，更是常有的事情。生存是严酷的。这却让陈思多本人对创业可能伴随的风险与困难有着清醒的认识。在互联网运作中，炒概念，融资，再炒，再融资，陈思多越来越感觉到“网络泡沫”的虚幻，这样的模式让他相当不踏实，“不能仅仅炒作一个概念，必须得找到赚钱的途径。”这条途径在哪里？陈思多和朱荻波不断地跟客户和同行探讨互联网现状的看法。最终，他们所得出来的结论是，随着搜索业风起云涌牵动资本市场，2005年最为热门的互联网词语之一“搜索引擎”，正在让互联网变成一个日益扩大的仓库。这个仓库中堆满了各式各样的信息，他们以惊奇的关联聚集在一起，让人眼花缭乱。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)