

电子商务网站误区：在技术层面浪费精力 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/61/2021_2022__E7_94_B5_E5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_61669.htm

你为什么需要一个电子商务网站？这个网站的目标是什么？网站中都需要什么功能？如何在商业中发挥作用？在决定开一个网上商店的同时，你就应该考虑这这些问题，并写下来。在花费很多时间考虑网站的具体实现细节之前，必须有坚定的信念，并且制定实现这些目标所需要的详尽计划。在实际操作这件事情时，往往一些站长走入误区，在技术层面过多浪费精力，几个月下来，一笔订单没有，反成了一个半拉架子的“技术高手”，构建一个电子商务网站，赚钱是你的主要目标之一。尽管现在有很多方法可以在互联网上应用一些商业手段，例如，为离线服务做广告，或者在线销售现实世界的产品，或许有可以在线出售和供货的产品。可能站点无法直接产生收入，仅仅是支持离线商业活动或者用作现场活动的一种廉价的替代方案。无论手段和形式怎样，归根到底，运营电子商务网站的主要目标是赚钱，如果一开始这个目标不明确，光是脑袋一热，你将缺乏后续动力。通常，一个电子商务网站至少要有以下功能：提供在线说明书公布信息；接受产品或服务的订单；提供服务和数字产品；货物或服务的增值；能有效减少成本；在上个世纪90年代，几乎所有的电子商务网站都只是一个简单的在线说明书或销售工具。如今，这种类型的网站仍然是最常见的电子商务网站形式。作为最初的尝试，或者作为为一个低成本广告网站，对很多业务来说，都很有实际意义。一个在线说明书式的网站可以是一个来自商业的

任何东西。它可以是一个网页形式的名片，也可是大量市场信息的集合。在任何情况下，网站的目的，以及网站存在的主要原因是吸引顾客并让客户与网站签订合同。这类网站并不直接产品收入，只是通过传统的方法增加企业收入。开发这类网站面临一些技术问题与那些在其他市场运作所遇到问题是一样的。这类站点一些常见的缺陷包括：无法提供重要的信息 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com