

电子商务市场新指导网上支付要一慢二看 PDF转换可能丢失
图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/61/2021_2022__E7_94_B5_E5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_61835.htm 现如今，通过网络支付的业务越来越多，网络支付工具涌出一大批，有收费的，有免费的；有服务好的，有服务差的；有支付手段灵活的，有接入平台受限制的；有稳定的，有不稳定的；有独立的，有不独立的。这些对于买方来说，感受还不是那么明显，大不了直接汇款过去或者就不买了，但对于卖方来说，支付手段的成败关系到商家的口碑和生意的好坏，丢掉一个客户，有可能就等于丢掉了一大批潜在的客户。商家要想选择一家好的网上支付平台，应该从几方面考虑：首先要看这个平台会不会影响现有的生意，抢走客户；第二，要看这个平台是否足够大，是否有最广泛的手段来支持最广泛的客户群；第三，要看这个系统够不够稳定，有没有完善的技术和服务支持；第四，要看这个平台发展是否健康良性，是否有成功的盈利模式和政策背景的支持。毫无疑问，网络商家最看重的是自己的用户资源，他们可以公开自己的交易量和用户量，但决不会公布自己的客户名单，从这一点上看，平台的独立性就显得非常重要，只有独立才能做到不抢走客户，才能用得放心。快钱CEO关国光也说，随着这一行业逐步迈向成熟和规范，独立才是硬道理，只有独立才能健康地发展。支付平台足够丰富也很重要。商户可以说我与多家网上银行连接不就行了么，又安全，又可靠。可有一点，银行的接口可不是谁想接就能接的，要通过一堆认证和审核不说，业务量不够规模的商家，银行根本不搭理，而且要是自己的技术不过硬

，银行把你接过来就等于给黑客开了一个后门，这可不是闹着玩的。就算自己的实力，财力足够，那还要术业有专攻。关国光认为，那些单靠提供银行网关的公司，无异于批发商的角色，在未来不会有生存空间。从事网上交易，不论是卖方还是买方都对网络安全以及系统的稳定性相当重视，商户对交易网站的安全性尚可凭权威部门的认证进行考量，同时，对自己的信息严加保密，不泄漏，但对于支付系统稳定性却不知道如何去评估，假若点击了一笔交易提交，遇到系统没反应，要是再点击一次提交，没准系统就给多计一次，本来想买一个，结果却刷了两次卡。或者买家刚提交完订单，结果系统出现故障，结果买家的钱也刷掉了，卖家那边也没收到，这些都是绝对不允许出差错的，因此，也就要求支付平台的系统要稳若磐石，因为它是一切交易之源，要能够每天24小时的正常运行，即使是断网、停电，也要确保用户交易额不受损失。只有探索出一条切实可行的网上支付的盈利模式，第三方支付的企业才能够良性健康地发展下去，利润来源从哪里来？免费可以拉拢过来一些客户，但也意味着没有承诺，因为没有收服务费，也就没有服务标准，凭什么替你保管钱财呢？谁敢把自己的财产放在不收费的保险箱里面？说不准就被谁挪用一把，其实，对于免费的暂时性，每个人都心知肚明。无论哪个行业，商业的游戏规则就是盈利模式主导未来的发展。因为只有社会效益和经济效益同时实现，才能有更大的实力去力促行业的进一步发展。收费是必然，但如何收和怎么收是一个不断摸索的过程 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com