

案例分析:论坛盈利的几种有效实用模式 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/61/2021_2022__E6_A1_88_E4_BE_8B_E5_88_86_E6_c40_61970.htm 其实论坛也是网站，盈利模式当然首先从传统的网站盈利模式去考虑 首先就是广告了，网络广告其实还是能赚到银子的，关键是你的站流量要大，另外一定要选合适的广告主，网上的一些垃圾联盟就不要去做了，你流量再大也做不到钱，最多给你一点辛苦费，最好联系与你论坛主题有关的企业的广告，会有不错的效果。

第二，建立贵宾版面，限制进入特定版面，从而收取会员费用 论坛的功能强大，你可以限制专门的版面提供专门的信息资料，一定是独家原创的实用信息，同时最好保留常规的讨论版面，以留住访客。此类一定要一开始就设立收费版面，使访客一开始就习惯。从一开始就盈利，因为贵宾会员一加入就要收费，目前有许多论坛要会员赞助升级贵宾其实也是变相的收费典型的有互联网网创意,此网站贵宾会员加入有两种方法，一种是为贵宾区投稿，另外就是收费，此论坛主题非常好，目前创意成就了许多网站，人们也看到了创意对一个网站成功的重要性，这个论坛专门提供一些好的做站点子创意，推广盈利的好点子，信息都是原创实用，收费也不高60元就可以获得终身贵宾会员账号，相对于一些信息网站动辄数百的会员费用，更能被广大网友接受。此论坛开办一个月就已经盈利数千而会员总数才达到100多。

第三，出租版面，大家也可能听说过鱼贯三九健康网论坛，其盈利就是把论坛版面出租给广东一些健康咨询和医院等单位，这其实是一个很值得采用的方法，现实中的一些企业现在都加入了

网络推广营销，但是人气的聚集却是个难题，直接把一个很热的论坛版面接过来是个捷径，这其中很有市场。第四，开展线下的商业活动，这也是目前一些论坛特别是地方性论坛普遍采用的有效方法，通过开展会员聚会团购等与商家合作，一些旅游论坛常常组团出游，还有娱乐论坛与酒店等合作举行聚会，等等，杭州本地更有一家酒吧把论坛当成经营手段（杭州八点半交友酒吧）其实仔细想想论坛的盈利手段很多，关键是你要根据你的论坛制定合适的盈利模式，而且从论坛筹划时就要定下来，这样你的论坛才能会成功 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com