

美国建筑师去拉美躲避经济风暴 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/612/2021_2022__E7_BE_8E_E5_9B_BD_E5_BB_BA_E7_c57_612223.htm 相对平静的“台风眼”近些年，许多重要的美国建筑公司在向国外扩展时，它们通常不喜欢拉丁美洲，而喜欢去欧洲、中国和中东。可是情况逐渐在发生变化。一些美国建筑师正在中美和南美国家开设办事处和招揽工程。近年来，在这些国家，人口和经济都在强劲地增长。图为帕金斯#8226.福尼斯（Stephen Forneris）在厄瓜多尔的瓜亚基尔市，领导着帕金斯#8226.福尼斯说：“我很惊奇这儿有非常多的设计需求。”瓜亚基尔是厄瓜多尔最大的城市，并且是一个繁忙的港口。它的人口从1970年的300,000人增加到目前的350万人。现在这里出现了许多出售外国奢侈品的商店。更重要的是，在厄瓜多尔、秘鲁和哥伦比亚不断成长的中产阶级，刺激了大卖场的建设。美国建筑师协会会员斯蒂芬#8226.布兰卡托（Joe Brancato）说，美国公司对这个国家的影响是很明显的。美国的个人护理产品公司和高技术公司纷纷在哥斯达黎加建立生产基地。为了适应客户，外国公司都利用本地的关系。金斯勒建筑事务所在哥斯达黎加的埃斯卡苏市的办事处的22名雇员都是本地人。金斯勒建筑事务所的执行高管乔#8226.阿尔杰奥（Bryan Algeo）说，尽管由于经济衰退全球旅游业不景气，拉丁美洲的旅游业受到的冲击没有世界其他地区大。因为与其他地区比较，这个地区的旅游费用相对低廉。另外，布赖恩#8226.马札提建筑事务所（Giancarlo Mazzanti Architects）的阿尔伯托#8226.马札提建筑事务所主要设计学校、图书馆和运动场及其他由政府

开发的建筑物。他说，拉丁美洲的建筑业可能不会出现一股“淘金热”，因为这里的不动产开发商的付费比美国的开发商要低得多。阿尔伯托·阿兰达说：“这儿仍然有一个差距，这个差距使我们比世界其他地方的竞争更少。从经济讲，来这儿工作对美国人不一定有吸引力。” 100TEST独家编译据美国“建筑实录网站”转载请注明 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com