

06考试技术辅导之网店推广技巧与经验一 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/62/2021_2022_06_E8_80_83_E8_AF_95_E6_8A_c40_62205.htm

我们经常会听到有些商家在抱怨：“我都开网店了，而且商品也录上去了，怎么都收不到订单？”或者我们也会听到有些商家在问：“是不是我开了网店，商品录上去，其它都不用做，客户就会来访问我的网店？”等等。其实网店建立起来，商品录上去这两个工作只是表明你已经在网上建立起进行网上宣传与营销的平台，并不意味着只通过这两个操作就可以实现真正意义上的网上销售，就能为您带来商机。那如何才能进行真正意义上的网上宣传与营销，达到用网店提升品牌与提高销售成功率呢？经过我们长期的总结，我们给出如下建议供您参考，希望能对您的网上宣传与营销起到一定的指导作用。

网店推广技巧1：在福建商城网上投放广告 根据您的实际需求，在相关网站上（如淘宝）投放一定比例的广告，这样可以在第一时间将客户引导到您的网店，制作精美的广告可以更快地吸引用户的眼球。

网店推广技巧2：定制各种“专题服务” 经常向所在商城网定制各种专题（包括各种商品促销、新品发布、市场推广等专题），这样使你的网络推广定位明确，针对性强，对网络宣传与营销起到绝对的作用。

网店推广技巧3：参与所在商城网开展的各种网络与网下市场推广活动

网店推广技巧4：利用电子邮件 在您进行业务洽谈的电子邮件中，附上网店的的专用网址及介绍。示例1：“感谢您的关注，敬请访问：<http://shp888.taobao.com/>，查看每日新品”。示例2：马先生 福建省福州市广播电视公司利嘉城经营部 电

话：0591-83373631 传真：0591-87111481 欢迎您访问我的网店
： <http://shp888.taobao.com/> 主营产品：数码产品及配件类、
广播器材等。 网店推广技巧5：妙用网店的的专用网址 充分
把握任何可以展示网店的途径：把网店的专用网址，如
： <http://shp888.taobao.com/>印在自己的名片、产品包装上，告
诉每一个和你接触过的人.....让每一个潜在客户都有机会领
略您网店的魅力！ 网店推广技巧6：利用其他网站资源，引
客流到网店中 巧妙利用其他信息平台，到其他商务网站上注
册、登记公司，并且把网店的地址留在上面，让看到您公司
的客户都到网店逛逛。把网店作为根据地，你只要经营一个
网店，即可掌握全部信息。不要觉得别的网站没有什么人气
，或者注册太麻烦而选择放弃，要知道积少成多，您只要花
几分钟到其他网站注册并留下网店地址，便可为您带来客观
的客流量。 以上6点只是我们从工作中及有成功运营网店的
经验的商家那里总结出来的部分网店推广建议，另外您也可
参与其它网店或网站进行友情链接等等，只要是对推广您的
网店有促进作用的都可以去尝试。我们也欢迎您能将推广中
的经验、心得与我们及其它商家进行分享 100Test 下载频道开
通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com