炬力MP3侵权案被发回重审判决预计9月出台 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/62/2021_2022__E7_82_AC_E 5 8A 9BMP3 E4 c40 62629.htm 面对SIGMATEL咄咄逼人的攻 势,珠海炬力终于正面回应。日前,珠海炬力集成电路设计 有限公司CEO叶南宏宣布,美国国际贸易委员会(ITC)将推迟 发布最终判决,委员会更正了专利522的解读,要求法官基于 更正后的专利解读,重新审理是否部分侵权。同时,委员会 维持对专利187的看法,正式的最终判决预计将要在2006年9 月15日取得,在延迟判决的这段时间里,炬力的产品仍然可 以无限制进入美国市场。 与此同时,珠海炬力叶南宏还表示 ,即使最终裁定侵权,对公司业务影响也并不大,由于其他 公司的骚扰,该公司仅有10%的营收来自美国市场,采用涉 嫌侵权技术的产品仍将在美国之外的市场发售。叶南宏表示 , 炬力是第一家到ITC罚站的中国企业, 最坏的时候已经过去 , 并有信心最终赢得与SIGMATEL的竞争。 新产品绕开专利 侵权 叶南宏称,珠海炬力目前正在着手调整其知识产权策略 , 主要从几个方面入手, 一是申请自主专利, 今年已申请超 过40个自主专利;二是收购相关专利,有必要时提起反诉讼 ; 另外, 全力支持下游厂商, 共同抵制不正当竞争; 同时, 申请SIGMATEL的"文黄专利"无效。与此同时,应 对SIGMATEL的侵权裁决,珠海炬力已经推出了针对美国市 场全新设计的技术,据了解,这款产品采用了0.18微米制程及 全新的电源管理设计,并加强了音频解码功能,可播出CD级 的音质。更主要是,这款新品将完全避免了侵权的可能。 90%厂商未侵"文黄专利"?与此同时,炬力宣布推出完全

自主知识产权的、面对高端的7500系列及13系列产品。对于业界关注的"文黄专利",叶宏南表示炬力在5月上旬,已向中国国家专利局提出申请,请求裁定SIGMATEL所持的"文黄专利"为无效,而国家专利局于6月12日已经立案。叶南宏还称,90%的厂商都不会侵犯到"文黄专利"。

在SIGMATEL上半年营收下降55%时,炬力的利润却在逆市上 扬。据了解,炬力第二季度营收为3930万美元,同比增 长5.9%,比上一季度增长9.8%;净利润为1810万美元,略高 干去年同期的1720万美元。 珠海炬力销售总监称, 炬力是全 球第一个便携式多媒体芯片产品供应商,2005年取得了出 货5000万颗的好业绩。成为中国第一大IC设计公司,今年上 半年,已销售3000万颗芯片,这次发布7502(8月出货),7515 、7517(9月)系列现已有十多家客户。 炬力威胁SIGMATEL生 存"在市场上他们打不过我们,就拿知识产权来压我们,用 牛头不对马嘴的方式恐吓我们,一开始我们并没有放在心上 ,因为我们在技术上没有重叠。"叶南宏表示,SIGMATEL 是试图利用专利来夺取正在丢失的市场。 大多数MP3厂商在 接受采访时都表示,这两年来,随着MP3价格持续走低,主 打中低端市场的炬力在全球MP3控制芯片上的份额上升很快 ,有国产知名MP3厂商向记者表示,"可能比外界想象的还 要快",在中低端市场,炬力的份额达到60%-70%,而之前 , SIGMATEL份额达70%。明基MP3产品经理赖文睿认为,珠 海炬力快速发展表明中国的MP3产业无论在制造端还是技术 含量更高的芯片端,中国企业都有了更多的话语权,也预示 着全球MP3的生产重心更多地偏向中国。 炬力认为,相比国 际大厂以及台湾厂商,炬力具备低成本和灵活性的优势,"

国际厂商目前成本上的劣势随着市场竞争压力的增大而愈来 愈明显,而在市场成熟的PC行业时代,台湾厂商曾经以其成 熟的产品规格以低价抢夺大部分市场,但是在目前这个快速 变化的时代,其解决方案灵活性差的缺陷正日益明显。"-相关厂家说法 优百特MP3总经理冯辉: 我们8成MP3芯片来 自炬力"我们是珠海炬力的最大用户之一,他们也是我们的 最亲密合作伙伴,我们80%左右的 MP3芯片都是采用他们的 。珠海炬力在国内中低端MP3芯片市场中占据了40%以上的份 额,对国内的中低端MP3产品有着重要影响,价格是他们的 最大优势, 本土市场也是他们的立足根源。" 100Test 下载频 道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com