

网络间接销售：便利了买卖双方的信息收集过程 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/62/2021\\_2022\\_\\_E7\\_BD\\_91\\_E7\\_BB\\_9C\\_E9\\_97\\_B4\\_E6\\_c40\\_62784.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/62/2021_2022__E7_BD_91_E7_BB_9C_E9_97_B4_E6_c40_62784.htm)

网络间接销售4.便利了买卖双方的信息收集过程传统的交易中，供求双方都被卷入一个双向的信息收集过程。这种信息搜寻既要付出成本，也要承担一定的风险。信息来源的局限性使得生产者不能确定消费者的需要，消费者也难以找到自己所需的商品。网络商品交易中介机构的出现改变了这种状况，为信息搜寻过程提供了极大的便利。网络商品交易中介机构本身是一个巨大的数据库，其中汇集了国内外众多厂商和成千上万种的商品。这些厂商和商品实行多种分类，并可以从各个不同的角度检索。例如，阿里巴巴商业网站提供了32个行业700多个产品分类的商业信息供访问者查阅。通过这种网络商业中介机构，买卖双方完全可以在不同的地区、不同的时间，在同一个网站上查询 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)