

大型VC酝酿牵手天使投资欲坐收种子期项目 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/62/2021_2022__E5_A4_A7_E5_9E_8BVC_E9_85_c40_62984.htm “我们希望通过跟天使投资合作的方式，来介入对种子期项目的投资。”

昨日，宏集团旗下风险投资机构智基投资总经理暨合伙人陈友忠告诉《每日经济新闻》，智基投资刚完成一亿多美金的募资，其中600万美元的资金计划投给种子期企业。大型VC持有巨额资金，为何要与投资额相对小得多的天使投资来合作呢？陈友忠半开玩笑地解释道：“VC实在太‘懒’了懒得仔细去看种子期项目。”据悉，以利润最大化为目标的大型VC，更侧重于将时间和精力放在成长期、扩张期乃至成熟期项目的考察上。

“成长期等阶段的项目，动辄需数千万美金、甚至上亿美金的投资额；而种子项目多半投资额度都很小，几十万美金、一两百万美金的量，对VC来说，肯定会对前者投入更多人力和物力。”事实上，大型VC对创新性强的种子企业同样持有较大的兴趣。有VC表示，种子期企业一定程度上代表着某些领域未来发展的趋势，具有较强的投资价值。然而，处于萌芽阶段的种子期项目，同样需要对市场前景和盈利模式做深入、细致的了解，而VC往往无暇顾及。陈友忠表示，若与天使投资合作，VC在资金上协助天使投资，而由天使投资人负责完成这个市场考察、企业调查的工作，VC自然可以先期介入种子期企业。由此，种子企业得以及时拿到早期创业资金；而在种子企业发展到一定阶段，需要进行第二轮融资时，VC再正式介入。据中国风险投资研究院(香港)的调查，近年来投资我国种子期项目的比重逐年下降，2005年，这个数

字只有20%。有专家表示，若缺乏早期资金的支持，种子期项目的成功概率会大大降低。而天使投资与VC合作，联合介入种子期项目的模式，有望改善我国种子期项目融资难的局面。据悉，软件、互联、生物科技、通讯和电信，以及IC业等领域，是天使投资密切关注的热点。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com