

证券经纪人欲“证期双栖” 证券从业资格考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/620/2021\\_2022\\_\\_E8\\_AF\\_81\\_E5\\_88\\_B8\\_E7\\_BB\\_8F\\_E7\\_c33\\_620280.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/620/2021_2022__E8_AF_81_E5_88_B8_E7_BB_8F_E7_c33_620280.htm) 证券市场的持续低迷，逼急了证券经纪人。在最近一次独立经纪人圈内精英的聚会上，“证期双栖”成为大家热议的一大谋变策略。眼看期货市场成交仍然活跃，部分资金撤离股市转投期市，少数证券经纪人率先开始担任起期货居间人，成为“证期双栖”。现在证券市场环境不好，开的户没有交易，单靠佣金提成的证券经纪人整体陷入恶劣的生存环境。据上海一位证券经纪人团队长介绍：“去年下半年入行的经纪人，现在大多数都拿两千块左右的月薪，今年入行的收入更低。”而且一些期货、证券两头做的客户，现在开始向期货市场倾斜，甚至准备专做期货。考|试/大除了零成交，证券经纪人的客户还面临流失的风险。为求收入多元化，部分证券经纪人做起兼职，从为银行兼职办信用卡到为民企融资作中介，但都未能带来明显改善。期货市场相对活跃的交易氛围让一些经纪人看到“曙光”。“期货市场的交易很活跃，你看10月期货交易量还大幅增长。只要维护好几个套期保值的客户，基本就能有稳定的收益了。”考|试/大这位经纪人团队长预计到证券市场人气的恢复还需很长一段时间，他表示更加看好期货市场未来的发展，比如钢材期货一旦推出，“炒新”成交量势必如虹。今年下半年，这位团队长已经获得了期货从业资格，最近他正走访多家期货公司，准备明年正式介入。一位从券业转行至期货业的人士称，只要同时具有证券从业资格、期货从业资格，便具备了“证期双栖”的基础条件。通常这类人在证券市场好的时候，把期货客户引至证券市场。而当证

券市场低迷时,便把部分证券客户引入期货市场。而且,由于证券经纪人与券商签定委托合同,期货居间人也并非属于期货公司正式员工,他认为,“证期双栖”这类人的存在也没有什么法律障碍,不违反相关的管理规定。事实上,今年以来,期货公司迅速扩张,市场对期货居间人的需求也大幅跃升。考试/大相比证券经纪人,一些期货公司给期货居间人提供的薪酬更为优厚,一些理财顾问已经率先悄然试水“证期双栖”。一位与券商签立委托合同的理财顾问自今年4月起,开始将服务的部分客户引入期货市场,凭着自己对期货市场的一定经验,他服务的几位客户仓位控制较好,基本规避了此后证券市场的大幅下跌,自己同期的收入也比其他同行高了不少。不过,要转型成为“证期双栖”,意味着对证券经纪人的能力提出更高要求,上述人士纷纷表示,这种对期货市场的不熟悉,大大限制了证券经纪人的“转型”。国联期货上海某营业部经理认为,相比证券市场投资者对佣金的敏感,参与期货市场的投资者更看重客户服务,目前期货市场的暴涨暴跌中,更考验期货居间人的能力。他还认为,股指期货的推出,或许才是证券经纪人转型为“证期双栖”的高峰时期。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)