

2006年新闻动态之网上店铺淘金四大模式 PDF转换可能丢失
图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/63/2021_2022_2006_E5_B9_B4_E6_96_B0_c40_63613.htm 对任何人来说，自主创业都绝对不是一件很轻松的事情。要想作一名创业者，首先要具备相当的启动资金，还得租用一定的场地店面，还要考虑进货渠道和销售情况。有了网络交易平台后，创业的门槛降低了许多，不少在校大学生甚至下岗工人也跃跃欲试。由于网上创业的虚拟性，在任何可以连得上网络的地方，都可以管理自己的生意，因此便有不少坐班的白领选择网络创业作为自己的副业。网上创业的形式多种多样，记者经过调查统计，针对不同的创业人群，归纳出两大类四种模式：第一类为实际店铺与网络店铺相结合的形式。其中又分为自主型与网上加盟型两种模式。自主型的创业者一般拥有一个不大的实际店铺。因为店铺的营业面积较小，无法充分展示销售的商品，或者店铺的地理位置相对较偏，所以通过网络来补充。一方面可以通过图片文字甚至视频来充分介绍自己出售的各类商品，另一方面也可以通过网络聚集人气扩大自己实际店铺的名气。这种形式需要业主具备一定的启动资金，同时有一定的销售经验，而且需要业主自己寻找进货渠道，开拓销售渠道。因为实际店铺已经有租金的支出，所以此类业主在网络上一一般选择人气较高的BBS或者免费的网络交易平台开设虚拟店铺。网上加盟型即利用电子商务网站母体，业主租赁实际商业门面并取得工商营业执照，再经过专业培训签订相关协议，就可以销售母体网站的商品。销售利润按协议规定分成，其分成比例通常为1：1。目前知名度较高的这类电子商务网

站有以销售机电产品为主的“爱姆意在线”、以销售图书和音像制品为主的“天卷书屋”。网上加盟型适合那些手中拥有一定资金，但是缺乏相关的操作经验和进货渠道的业主。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com