

电子商务案例剖析:分销行业通用解决方案(2) PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/63/2021\\_2022\\_\\_E7\\_94\\_B5\\_E5\\_AD\\_90\\_E5\\_95\\_86\\_E5\\_c40\\_63719.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/63/2021_2022__E7_94_B5_E5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_63719.htm)

5. 批次跟踪与保质期限管理复杂 分销型企业需要对产品的质量进行跟踪，往往需要从进货，库存，销货等进行跟踪追溯，因此对批次管理要求较高；商品常常有保质期，因此需要对商品库存进行有效期管理。

6. 库存商品数量品种批次多 面对大量的库存商品，如何提高仓库的利用率及储位的科学管理，是库存管理的重点。

7. 组合、拆解作业频繁 在促销时会将不同的成品搭配为一个大包装礼盒进行销售，促销期结束后则会被拆解还原，如此反复，过程中还会发生一定的人工费用，增加成本，不易管理。

企信的解决方案说明

1. 完整的门店管理系统 采用企信门店管理模块，可实现分支机构的进销存管理，并可上传业务数据，接收总部价格政策，帮助企业简化销售网络体系，轻松管理分销网点。

针对分销企业无法掌握销售状况的困扰，企信系统提供了营业日报管理。各销售机构可以将零售单汇总生成营业日报，反映本销售点的库存数量、销售数量、销售额、销退数量、退款额等营业信息，营业日报可根据需要上传到总部，使总部可以及时掌握各分支机构的销售状况和库存状况，为监控营业状况及时调整营运策略提供依据。

针对分销企业业务数据收集困难的问题，企信系统提供简单有效的传输管理，无需专业的知识，在总部模块设置好接受路径和各门店的发放路径，在门店系统设置好接受路径和上报路径，就可依靠系统定时自动将营业数据传送回总部，使得总部全面掌握各分支机构的营运状况，做到对分支机

构的全面管理。

2. 订货计划辅助生成功能 企信系统可以依据销售日均量辅助生成订货计划，使得各分支机构的要货计划有据可依，更加合理，分支机构要货计划直接传送到总部，总部将收集上来的要货计划汇总成订货计划，并可手工调整以满足实际需要，生产部门亦可据此安排生产，实现产销良性互动，更好解决销售无法指导生产的非正常状况。
3. 销售任务管理功能 针对分销企业业务人员的业绩考核困难的状况，企信系统提供了销售任务管理。总部制定出全年任务后，把它分解成每个分支机构的年销售任务和月销售任务，使得每个业务员的任务明确，目标清晰；各分支机构的销售数据上传后，可以自动生成销售任务统计表，每个业务员的业绩达成率一目了然，既避免了人工统计的繁重和不准确，又可以及时了解销售任务的完成情况，便于实现过程管理和及时考核。
4. 实时的存货账务管理 针对分散在销售网络中的商品，企信系统提供了明晰的仓库管理。企信ERP系统同时提供批号管理，客户可以灵活设置批号管理的宽严程度，商品在企业内的任何异动都有标示具体批号，用户可以在线迅速查询商品在各仓库批号库存状况，从进货到销售，用户可以在企信ERP系统中查询任何批次产品的来龙去脉。如果商品有保质期管理，企信ERP系统还可以依据客户“复检天数”、“有效天数”的设置自动提示客户，方便管理。
6. 储位管理 企信ERP提供了商品储位管理，清楚记录商品在库房内确实的摆放位置，降低了仓库管理的困难度，也可以加强仓库空间的有效利用。
7. 组合、拆解管理 对于需要随时组合或拆解的商品，企信ERP系统可以提供方便的组合单及拆解单，并可记录组合时所发生的人工成本。
8. 包装方式灵活,可以同

时记录多种计量单位 企信ERP系统提供了多种数量单位及换算关系设置。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)