

电子商务指导：女大学生网上挣钱攻略 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/63/2021_2022__E7_94_B5_E5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_63722.htm

如今越来越多的大学生开始在网上开店做生意，据某网统计，该网站的上万个店铺中，在校大学生开的“个人店铺”就占了40%。一些应届的大学生甚至表示，他们将网上创业视为职场的新选择。

案例一：苗苗：不比上班族挣得少 北京联合大学毕业的苗苗已经在网上做了半年多生意，她说：“刚毕业的时候，一时没找到合适的工作，在一个朋友的启发下在网上开了家服装店。这个冬天棉衣服卖得特别好，现在天气转暖了，我又进了批彩色的隐形眼镜，今年流行戴这个，肯定卖得好！”苗苗还告诉记者，在网上开店很简单，先选定一个适合自己的电子商务网站，把身份证的复制件上传到网上，得到该网站客户服务部的确认，三天后你的店就可以开张了。开店最重要的是小店的信誉度要高，得到顾客的好评越多，它在网上的排名就会越靠前，出于安全的考虑，顾客也多会选择在那些排名靠前的小店里买东西。关于收入，用苗苗的话来说就是，只要把握住了时尚潮流，再赢得良好的信誉，小店的人气肯定会越来越旺的，一个月下来不比上班族挣得少。

案例二：小杜：自己设计服装自己卖 北京服装学院大三学生小杜的网上小店已经开了一年多，卖一些托朋友从香港带回来的化妆品，凭着比商场便宜的价格，生意一直都不错，每个月下来基本都有1000多元的收入。小杜说她打算再开个服装店，“店里”的衣服全由她自己设计制作，每款只有一件，不用担心会撞衫，肯定受欢迎。这样既发挥了自己的特长，又省去

了进货费，一举两得。“如果干得好的话，我打算毕业后就一直把这两个店经营下去，也做个SOHO一族。”小杜憧憬道。

学校：鼓励学生网上创业 北京联合大学招生就业处处长付月琴说，网络销售具有启动资金少、创业成本低、交易快捷等特点，这也是大学生选择网上创业的主要原因。另一方面，在校学生最缺乏的就是工作和社会经验，而用人单位往往最看重这一点。从进货到营销，再到成本核算、完成交易，每个步骤都能使学生们把书本上的理论用于实践。以后无论是否继续在网开店，都积累了不少经验。付处长还表示，网上创业缓解了学生们的就业压力，只要学生们在网上交易时具备良好法律意识，以诚信待人，学校还是表示欢迎的。

专家：创业挣钱莫耽误学业 中国人民大学社会学专家郑也夫教授对这一现象表示肯定，他表示网络信息化在今天已经深入到生活的各个角落，大学生们能利用他们对信息的敏感在网上创业，不仅可以解决一部分大学生的就业问题，更为他们提供了社会实践的机会，对于他们以后的职业发展都是有很大的帮助。但郑教授还指出，在校生应该合理安排好时间，处理好学习和赚钱的关系，如果因为忙于挣钱而耽误学习就得不偿失了。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com