

2006年新闻之公务员赚外快业余上网卖内衣 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/63/2021_2022_2006_E5_B9_B4_E6_96_B0_c40_63729.htm 一个月能收入三四千元，楠子总结了生意经：用图片充分表现商品，直接刺激网民的购买欲望

本报讯(记者但丁实习生李爱)楠子(化名)是重庆最早的一批网商，2003年就开始在网上开店做生意。如今，楠子在网上做的内衣生意一个月能收入3000元-4000元，比自己当公务员的工资还高。刚开始时也曾困惑 2003年4月，楠子开始学习上网，刚开始时也去易趣网买些小东西。后来因为在网上购物的次数多了，就和一个卖家的关系搞得非常好了。这个人是一个在校大学生。楠子产生了也在网上做生意的想法。正巧在这时，淘宝网成立了，楠子利用业余时间在网上开第一个网店就这样开起来了。最开始楠子并不知道网上什么东西好卖，就花了五六百元钱进了一些手机链、钱包等小玩意儿在网上卖，但几个月下来，由于没人指导，生意非常清淡。这时楠子有点困惑了。做内衣生意颇有心得 后来楠子在网上看到内衣非常好卖，就开始卖内衣，最初的货源也是在网上找到的。楠子说：“很多人会想，买衣服通常都要亲自试穿才会买。但我发现，其实很多人买衣服都是先看样式，如果看得上，才会试衣。对于网上卖衣服这门生意来说，最关键的就是要把内衣的样式和优点用图片表现得淋漓尽致，让网友一看就喜欢上，继而产生购买的欲望。尺寸反正是小事，只要有人喜欢上这个样式，各种尺寸都有。”后来生意越做越大了，楠子亲自去了一趟沿海城市，找到了生产厂，以此保证自己拿的货成本更低、利润更高。 100Test 下载频道开

通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com