

2006年行业新闻之研究生校园网上卖腰包 PDF转换可能丢失
图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/63/2021_2022_2006_E5_B9_B4_E8_A1_8C_c40_63859.htm 随着高校陆续开学行课，大批到校学生被精明商家盯上，同时，抱着肥水不流外人田的心态，不少学生老板也借机赚上一把。与以往在校园跳蚤市场摆地摊卖梳子脸盆不同，如今学生老板的商品更奇特，赚钱方式也五花八门。重大网站民主湖论坛上，一研究生前天晚上开店叫卖腰包等随身用品，广告言词真切实在：店主为重大研究生，住校内B区，可一手交钱一手交货。为给买家更多真实感，除了住址，他还将座机、手机、电邮等联系方式一一展现。“校内直接交易比其它电子商务更安全，同时省去邮寄等成本费用，使得交易价更低！”自称初次尝试在校园做生意的罗先生，说起他的生意经来头头是道。尽管商品挂出2天来还没一笔交易，但他却无所谓，“我的主要工作还是学习，卖腰包只是副业，生意不好但能积累点创业经验也好”。记者注意到，类似重大这种校园内部交易网站，在邮电大学、西南大学等高校也都存在，一些网站甚至仿效淘宝等专业交易平台，还建立了自己的评信体系。上述的罗先生的信用评级就是VIP学生商户。除了在校园网上做生意，记者昨天下午还在西南大学图书馆附近的信息墙上看到，有招学生促销员的广告，而落款竟也是名大三学生。经联系，这位计科系的张同学表示，上学期放假前，她在校园信息栏里看到一则外贸服装公司的招聘广告，抱着试试看的心态参加竞聘，竟一举得到了代理权。不过，也有部分人对学生兼职做生意有看法。如重庆工商大学刘教授就认为，如果学生在这些方

面花的经历过多，则属本末倒置，他的学生中，开学后正在从事商业活动的就有约五、六名，但他们大多成绩不太理想。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com