

虚拟装备交易火爆渐成电子商务新热点四 PDF转换可能丢失  
图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/63/2021\\_2022\\_\\_E8\\_99\\_9A\\_E6\\_8B\\_9F\\_E8\\_A3\\_85\\_E5\\_c40\\_63990.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/63/2021_2022__E8_99_9A_E6_8B_9F_E8_A3_85_E5_c40_63990.htm) 电子杂志( Ezone 或 Zine )是一个统称，泛指各类利用电子邮件的强大通讯功能，定期向订阅者提供信息内容的网上新媒体，一般免费订阅，其中最常见的是所谓的“ 邮件列表 ”。它和前几期谈及的营销邮件相比，具有明确的周期性，它的针对性、服务性更强。它就像一个根据地，特别适合于联络顾客(及潜在顾客)、扩大品牌的影响。所以，有经验的网上营销者，都会办起自己的电子杂志，因为成本低廉得可以忽略不计。不像现实世界里，只有实力雄厚的大企业，才办得起针对顾客的企业定期出版物(因为中国的市场经济机制还不很发达，大多数有能力的大企业，也想不到办这样的营销杂志)。那问题是，办了电子杂志之后，如何来营销呢？不少有一定营销经验的网友来函提出这样的问题，现在我们就一起来探讨。这第一招，是在网上各相关搜索引擎、指南网站露面。如果你还办有万维网杂志( Webzine )，可将每篇文章视同单独网站提交，同时得调整你的 Meta 标签。此外，你别将你的电子杂志只提交到“ 电子杂志 ”类别，还可根据特定文章的内容，提交给“ 旅游 ”、“ 幽默 ”等类别。如果你办的是新闻邮件，还可在你的网站上予以宣传。你要开尽可能多的门，以方便网友从不同的途径来你的房子做客。电子杂志的描述要简短，尽量压缩为一个句子，这显示出你的办刊方针明确、内容集中。如果你自己都说不清楚自己能提供点什么，人家是不会花这个时间来猜的。这第二招，你最好得办个新闻邮件。新闻邮件可以

说是最灵活方便的网上杂志，从你的角度来看，在你的出版物推出最新一期、或者网页新增加内容、或者你要发布其他营销活动通告的时候，你都可以方便地通过它，传达给你的读者，吸引他们的访问、强化你的品牌形象。从读者的角度，能够免费获得自己感兴趣的信息，而且不必担心自己忘了去浏览站点，何乐而不为呢？现阶段，中国网友上网的“国情”是：网速慢、费用高，所以“伊妹儿”是他们最钟情的、真正的信息高速公路，请记住这一点！

第三招：广告交换。这一招尤其适合于只通过电子邮件发送的杂志，它比页眉广告(不少人叫“旗帜广告”)更管用。因为它能有更多的描述性空间，而且，订阅一份新闻邮件的网友，会很自然地考虑订阅另一份新闻邮件。

第四招，内容常新。竞争会越来越激烈，网友的注意力资源有限，所以你应该尽一切努力，来争取“回头客”，其中最基本的招数，就是经常增加新内容。广州一位网友来函谈过他的体会：每当他顾不过来自己的杂志，让它“杂草丛生”的时候，他发现站点访问量很低；而每当他保持一周更新一次内容的频率，访问量就有明显上升，网友就有回来看新内容的期待。他认为，时时有新内容就赢得了战役的一半。相关的一个建议是，在你的新内容发布之前，细细地梳理两遍，校正一切拼写、文法、排版方面的小毛病。别小看这些问题，它事关你的形象：是否专业？是否负责任？

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)