

导游行业的现状是什么样的？怎么开展工作导游资格考试

PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/633/2021_2022__E5_AF_BC_E6_B8_B8_E8_A1_8C_E4_c34_633315.htm id="examdl"

class="koill" style="word-break:break-all."> 1、考取导游证之后，首先要挂靠旅行社。具体操作是怎样的呢？首先，你要准备好各种自己的相关资料和证件。然后选择一家旅行社投靠。旅行社有时候也发广告招聘一下导游人员，不过这种情况比较少。多数时候需要自己找到旅行社自荐。那这样一来对于旅行社就有一个选择问题，如何选择旅行社呢？首先必须了解旅行社由于具体的操作不同，分为好几种。详述如下：
本文来源:百考试题网（1）、外向型接待型旅行社 这是多数导游寻找的旅行社，因为我们的收入的特殊性，这种旅行社对我们最有利。这种旅行社主要以同外省外国的各旅行社合作，然后由外地的组团社将组合好的团队交接过来，由该社接待，这样就需要派出导游，大家也就有收入了。由于这种旅行社只跟外省外国的其他旅行社合作，所以，大多不需要太好的门面，只需要设立办公室、电话、传真就行了。因此，这种旅行社的位置多在办公大楼之中，没有明显的标志。再加上各具体旅行社接待的客人不同，经营的客源地不同，因此跟大家的收入也息息相关！ A、接待欧美团队的 欧美国家的客人一般都会付给小费，不过由于没有具体的规定，所以这种小费的数量不等，可能很高，也可能根本不给（因为部分客人对旅游费用中所谓的导游服务费理解为已付小费）。至于佣金这部分，欧美团队很多都要求不安排购物，即使同意安排，以他们的兴趣爱好并不喜欢购物商家出售的商品

。来源：考试大 B、接待日韩团队的日本和韩国团队在前几年是非常受导游欢迎的客人，可以获取不错的收入。不过在中国政府同日本和韩国签定旅游双边协定以后，其中规定，两国之间的公民在到对方国家旅游的时候可以不用付小费。因此，经常都发生客人不付小费的情况，不过就其购买能力来说，综合看来还算中等。而且这两种语言成都比较缺，所以旅行社都付给导游出团补贴。 C、接待台湾新加坡马来西亚团队的这几个地方深受中国文化影响，多数客人都是华裔，因此交流上比较容易，而且行程上都规定了小费（三个地方的小费不同，总的说来，马来团最高，台湾团最低），而且客人经常会因为导游服务优质，所以另付额外小费。不过购物嘛就不怎么了，前两年，马来、新加坡团还不错，这两年一年不如一年，台湾团更是早就不行了。并且都需给旅行社交纳不等的人头费，从10元到50元都有。 D、广东团队算国内中消费能力不错的，不过近两年直线下滑，加上高额的人头费，和挑剔的客人，让很多导游非常反感。无小费，不过部分客人会给。 E、华东地区团队总体来说各方面都不错，不过客人维权意识很强，对服务挑剔，老年团尤其明显。消费能力总体一般。无小费，不过部分客人会给。 F、东北团队（包括山东）购买能力虽然不是特别出色，但是一般每店不空，适合中稳式的操作，加上客人性格直爽，容易相处，是很多导游喜欢的客人。无小费。来源：www.examda.com G、西北团队购买能力差，无小费，客人少出游，经常闹笑话。百考试题论坛 H、西南团队一般来说购买能力差，不过经常有部分客人消费能力相当好。无小费。客人容易闹笑话。百考试题论坛 总的来说，这类旅行社要看它全年的团队数量

是否能够养活他所有的导游，如果平均每月每个导游能带两个团的话，那这间旅行社还是值得投靠的。而且这类旅行社一般不用每天到岗，也没有工资，特别对于新导游来说，建议经常去公司帮忙打杂，否则很可能拿不到团队，要学会为人处事，搞好上上下下的关系。部分旅行社是要求导游每天到岗，不过有的会发给工资，有的则不会发。来源

：www.examda.com 不过作为新导游来说，对旅行社不要过于挑剔，因为以你自身现在的情况来说，需要的是实践的机会。如果有新导游能够打定主意第一年不打算挣钱，完全拼命学习的话，一定能获得突飞猛进的进步。而且对于新导游来说，要想带外宾团的话，那可能性是不大的，多数做外宾的旅行社是不愿意随便拿团给新导游的。更多信息了解：百考试题导游站 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com