

考试介绍：专职导游有什么利弊导游资格考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/633/2021\\_2022\\_\\_E8\\_80\\_83\\_E8\\_AF\\_95\\_E4\\_BB\\_8B\\_E7\\_c34\\_633319.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/633/2021_2022__E8_80_83_E8_AF_95_E4_BB_8B_E7_c34_633319.htm) id="mqjp" class="kklk" style="word-break:break-all.">

说到做导游，几乎每一个新加入这个行业的人会遇到到底做兼职还是专职导游的问题。那么行业内的专职和兼职的现实情况是怎么样的呢？？下面我们一一来看一下专职导游！

一年前，我们所谓的专职导游，是指每月有工资，要坐班（也就是每天得到单位上做事，过早八晚五的生活），不得在外面找团带的导游。而今年所谓的专职导游是指有工资，有保险的导游。那么专职导游有什么利弊呢？

A、专职导游一般来说需要坐班，坐班可以帮助自己学习更多的东西，除了导游方面的东西之外，还可以学到旅行社的操作，更加有利于今后适应性的增强，也可以培养自己成为一转多能的人才。还可以锻炼自己处理人际关系的能力。不过，坐班也是件非常烦的事情，试问，天天要七点起床，一边刷牙，一边收拾包包，一边吃早饭，一边等公车，赶命一样跑到公司，毕竟不是件十分快乐的事情。而且还得经常面对老总和一大帮同事，这也是很花精力，也影响情绪的。

B、多数公司的专职是不允许在外面找团带的，因此，带团的数量和质量受公司的情况左右比较大，也就是说，公司的情况好的时候，自己也过得不错，一但公司不怎么好的时候，自己的境况也就越来越惨。再不然就是会出现，外面的团多得要命，旅行社到处找导游的时候，您的公司却毫无动静。结果，一年下来，算起来，自己没带多少团。即使有部分公司允许自己的导游在外面找团带，但是也会要求在

首先保证自己公司的团队的前提下，再带外面的团。如此一来，很有可能，虽然当下公司里正没有团，但是五天后却有个团，而您在外面找的团却要后天才出发，引起了冲突，于是乎，只好放弃了后者。也就是说，实际上，跟不能在外面带团的公司的规定实质上区别是不大的。

C、专职导游在以前是有工资的，大约在300至500之间，并且购买保险，这样毕竟有了比较基础的收入。不过，多数的兼职导游是看不上这点钱的，因为实际上来说，只要捞到一个团，其收入肯定不止这一点。而现在基本没有旅行社在给这笔钱了，不过仍然有部分旅行社在发工资。而不发工资的旅行社为了应付旅游局规定的必须给导游发工资买保险的规定，于是乎让导游自己交钱到公司，然后由公司把这笔钱每月发下来，作为导游的工资，这样就可以应付旅游局和劳动局的检查了。

D、专职导游如果在销售量不错的旅行社就职的话，可以保证带团的数量，就这一点来说，比很多兼职有保证得多。不过，就新加入公司的人员来说，要想拿到团，也是需要一个过程的。同时，多数旅行社都有相对固定的销售片区，于是，就会出现，长期带大量同一地区的团的现象。这样呢，也是有利有弊的。利是能很好的适应某一地区团队的熟练操作，弊是相应的，其他地区团队的操作就可能会非常不熟悉。一旦换了环境，可能又需要重新适应。

E、专职导游在淡季到来以后，有工资保底可以拿，这样淡季可以有点生活保障。不过，兼职导游这时虽然没什么保障，但是可以在家睡大觉，也是蛮舒服的。

F、专职导游经常需要帮助旅行社完成一些重点团、无利润团等，也就是说要不得不带一些影响自己利益的团队。虽然，兼职导游也会面临这类问题，不过，相对

而论，要比专职导游对团队的可选择性要大得多。G、专职导游由于基本在带本社的团，而每个旅行社都有比较固定的接待宾馆、餐厅、司机和路线等，因此跟其他旅行社、宾馆、餐厅、司机、景点不是很熟悉，一旦以后想要转型为兼职导游的时候，会比较困难。H、专职导游由于长期带本社的团，因此适应了本社的政策和规定，习惯于这样的操作方式，一旦遇到与这样的操作方式或者不同的政策时，往往会产生不平衡的心态。I、任何一家旅行社都会有使用外面兼职导游的时候，而这时，一些旅行社会将比较好一点的团或者重要一点的团交给本社自己的专职导游来带，表面看是比较不错的。但是，往往会出现这样的情况，就是旅行社这个月接了几十个团，算业务不错的了，但是这些团的出团时间都很接近，因此，尽管旅行社将比较好一点的团队交给了专职导游，但是实质上专职导游也只带了一两个团，其余的还是给了兼职导游。更何况，有些旅行社的管理者，为了保证今后缺导游的时候人手方面能够保证，往往不惜牺牲手下人的利益，而将比较好的团交给兼职导游带。本文来源:百考试题网

J、部分旅行社是组团、地接、票务等等什么业务都在做，因此，这些旅行社的专职导游的工作量就比较丰富了，想想在疲倦的带完团队以后还得自己掏钱打的去送机票，真的是太不舒服了。K、需要交纳2000左右的保证金。虽然旅游局和劳动局都说不能收，其实基本旅行社都要收。从上面我说的来看，可能很多新入行的朋友会感觉做专职不好，其实，做兼职也不是那么轻松容易的。请注意：这里所说的兼职导游和很多人概念中的兼职导游不是一回事。最近在网站上看到很多人问兼职导游怎么做？我仔细阅读了一下，就发现问这

些问题的朋友基本都不明白旅游行业中兼职导游的概念。对于其他行业来说，兼职就是非专职，可以利用业余时间来搞的第二职业或者业余职业。而实际上，在旅游行业是基本不存在这样的兼职导游的。没有能利用闲暇时间就能做的导游工作。为什么呢？？？我们来仔细分析下就知道了！

A、旅行社在使用兼职导游时，往往会有一个信任度的建立，换成是你是老板，要把自己的团队和钱交到一个陌生人手上的时候，你也会考虑再三的。因此，这不是短短时间可以建立起来的，需要一个比较长期的过程，而且这个过程中你还得基本不得罪公司的人，同时保证团队的质量。所以，您不可能既不耽误现在手上的工作或者学习，又能有很多时间来度过这个信任度建立期！

B、信任建立起来以后，得不断维持。由于是兼职的关系，一次失败的团队或者不愉快的合作，都可能会影响到今后是否能在这家旅行社拿到团队的问题。所以，经常兼职导游即使因为劳累或者因为团队质量不好，不愿意接团的时候，还是咬牙接下了，为的是今后。所以，当旅行社找到您的时候，你经常因为要上班或者要上学而不能出团的话，我想以后旅行社再找你带团就很难了。如果一家旅行社使用导游的时候，需要看导游的时间表的话，我想没有任何旅行社会喜欢使用这样的导游。

C、旺季时，团队十分繁忙，有可能您需要一个多月连续奔波在路上，这个时候，如果你还在上学或者还有另一份工作，怎么办？

本文来源：百考试题网

D、旅行社在一但确认出团导游人选，并且经由该导游口头承诺以后，一般就不会再轻易改变了。在旺季的时候，由于导游缺乏，旅行社更是很难临时替换导游。而这时，如果你恰好已经答应某旅行社带某个团以后，又因为自

己手上的工作和学习的安排临时不能出团的话，旅行社肯定会非常反感的，今后再想在这里带团就难了。E、兼职导游往往是靠同行之间互相介绍而接到更多的团队的，同时，还有一个名声和名气问题，如果名气太低，名声太差，相应的接团就比较难。而如果您经常都需要首先完成现在的工作和学习的话，自然带团就比较少，因此，名声和名气都相应的比较低，自然接到的团就比较少。同行们考虑到你经常不能出团的情况，自然介绍得也就比较少，因此接到的团就会越来越少。最后进入恶性循环，最终无法待在导游行业。F、导游工作中，需要花大量的时间学习和思考，对于时间不太充裕的人来说，是很难在这个行业适应的。综上所述，我们就知道，其实，我们导游行业中所谓的兼职导游，其实是专职的，只不过是坐班，不发工资，自己买保险，到处找团带而已。没有真正和其他行业一样的“兼职”。当然，不可否认，后面的这个“兼职”的情况也有，不过，那基本上是一些和大学生打工的心态一样的人，所以带不带团，和能带到多少团，对于他们并不重要，只不过是，能带个团，总比不带好嘛。相关了解：兼职导游有什么利弊 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)