06辅导43种寻找全球目标客户的有效方法三 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/64/2021\_2022\_06\_E8\_BE\_85\_E5\_AF\_BC43\_c40\_64757.htm 三、第三方机构提供的数据、名录专业的信息公司、经贸咨讯机构、国际性的行业信息情报机构、市场研究机构等提供的行业公司目录、区域公司目录、进口商数据库等以光盘、书籍、在线购买使用等形式出售。这样的机构很多的。比如,国贸资讯

网www.intertrade.com.cn)上提供驻华采购商数据库、外商驻华代表机构数据库,打开这个网址,点击"数据库服务"就看到了。注册一个免费会员就可以搜索一下有无某种产品的外商驻华采购机构,有的话,查一条信息只要几元钱。不过在搜索时要注意灵活使用关键词,一方面注意尝试使用产品的其它名字来组合查询,另一方面买也有几种说法:采购,求购,购买,进口等。再试试英文,用buy, purchase, import, need等词组合产品的不同名称来充分查找。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com