

Google市值过千亿中国化攻略人才战先行(3) PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/64/2021\\_2022\\_Google\\_E5\\_B8\\_82\\_E5\\_c40\\_64780.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/64/2021_2022_Google_E5_B8_82_E5_c40_64780.htm) 追捧Google的理由是商业模式而非技术，最终让Google扶摇直上，而Google的未来亦要取决于这一商业模式的发展状况。同任何痴迷于技术的互联网公司一样，由两位天才工程师创建的Google最开始的商业模式也是建立在技术之上。通过向雅虎等互联网公司出售搜索引擎技术和提供搜索引擎服务获取收入。在这样的模式下，Google的收入也相当不错。单从雅虎一家，Google就能每年获得几百万美元的杖辮。5?牵?孀攀谐【赫?募?遥?呕?挤牌?oogle，转而发展自己的搜索引擎。因此，Google开始寻找新的商业模式。真正为Google带来商业模式革新的是现任CEO埃里克施密特(Eric Schmidt)。2001年3月，当施密特就任Google董事长的时候，Google的新时代开始了。几乎完美的商业引擎 优秀的搜索技术让Google在搜索市场崭露头角，而与众不同的商业模式则是真正让Google飞速成长为现在的互联网巨人的根本原因。2001年6月Google发布了Google AdWords 广告关键词服务，这一革命性的服务彻底改变了Google的商业模式，也改变了Google的增长轨迹。Google AdWords给Google带来了质的飞跃，使得广告收入一举成为Google的核心收入，而技术收入则退居次要位置。Google最新发布的2005年第三季度财报显示，Google第三季度营收为15.78亿美元。其中广告收入为15.6亿美元，技术收入仅为0.18亿美元。Google AdWords的收入为8.85亿美元，Google AdSense服务则为Google带来了6.75亿美元的收入。AdWords允许广告客户在Google上注册

关键字，企业的相关广告将出现在Google搜索结果页面的右侧。对广告客户更有吸引力的是，Google AdWords收费原则是按照点击次数付费。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)