

阿里的分析以及未来电子商务市场预测二 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/64/2021_2022__E9_98_BF_E9_87_8C_E7_9A_84_E5_c40_64838.htm

四：主题明确，重点突出：阿里虽然信息量很大，但是不会给人很乱的感觉，就是因为阿里的主题明确，重点突出，因为阿里就是围绕四个版块来操作的：我要销售 我要采购 以商会友 我的阿里助手等。首页的内容和信息就是围绕这四大版块来操作的，比如首页里重点突出公司的信息和资料很多，他的首页大致分为：公司信息版块，论坛版块，咨询版块，公告版块，服务版块等，各个版块的大小搭配和布局合理，美观，有序等，这些版块内容就是各自体现：我要销售 我要采购 以商会友 我的阿里助手等来做。

五：优秀的论坛：在中国有需要优秀的网站，但是他们不一定有一个优秀的论坛，而阿里却有一些最优秀的论坛，阿里不仅是一个成功的好的电子商务网站，重要的是他拥有一个优秀的，好的，论坛，从论坛的模式和管理团队以及论坛与会员之间所培养的感情来看，阿里的论坛绝对是一个很不错的论坛，他的会员数和帖子数和人流量和质量等等都是很高的，他的论坛包括商人的学习和交流，包括文学爱好者的天堂，也是一些重要信息的咨询区。阿里的论坛满足了很多来论坛会员的目的，比如让他们学到了自己的需要的东西，或者让他们交到了自己需要的朋友，同时寄托了他们的感情等等。任何一个网站，假如缺少论坛的话，就显的网站缺少活力和生气一样，就会给人们感觉网站是死气沉沉的一样。所以要做到一个网站的话，需要搞活一个网站的话，需要宣传一个网站的话，论坛是绝对少不了的，并且绝

对需要管理好的。阿里的骄傲不是创造了很大的奇迹，而是拥有一个好的论坛，阿里的奇迹也是针对一些企业有帮助的，但是他的好论坛是针对每一个会员都是有帮助的，从这里可以看出，论坛是多么的重要。因为论坛是会员与会员之间，以及会员于网站之间交流的地方，是会员与网站互动的地方，是会员与网站培养感情的地方，培养忠诚度的方式和地方。很多的人也许是通过论坛而了解网站，并且爱上网站的。也许有些人是因为喜欢论坛而介绍自己的朋友也一起来浏览网站的，论坛是一个会员与会员之间，会员与网站之间交流和学习的地方，也是会员结交朋友的地方，也是会员寄托感情的地方，论坛的作用远远不止这些的。同时论坛是聚集人气，并且留驻人气的地方。阿里的管理不仅管理的好，并且拥有一批忠实的会员。想把论坛的人气做上去的，必须管理好论坛，并且拥有一批管理论坛的团队，好的管理团队才能管理好一个论坛的，阿里就具有这样的好的管理团队和忠实的会员，论坛管理团队积极的组织活动，调动会员们的积极性和参与性，充分满足各种会员的需要，好的论坛管理团队是及时的调解会员之间的矛盾，好的管理团队积极的发表一些话题，充分调动会员的参与和吸引会员的参与。好的管理团队是及时的收集会员的各种情况，和心理状态，了解会员的需要，并且尽力满足会员的各种需要，使会员来到这个论坛就感觉值得，感觉对自己有帮助，感觉自己学到了很多的知识等。好的管理团队可以把论坛的气氛做活跃，好的管理团队可以把论坛的会员留驻，可以吸引更多的会员参加。我个人认为阿里的论坛是中国最优秀的论坛，因为论坛模式很适合网友们之间的交流，同时她拥有一个很好的论坛管理

团队的，阿里的论坛的管理有序，组织严密等，没有出现一些很大的失误和大的不愉快的事件发生，阿里的论坛即有专业的管理人员，也有一些会员积极的参与管理，使论坛和会员之间，使网站和会员之间，使会员和会员之间，做到良性的循环发展，充分调动会员的参与的积极性等，并且满足了各个会员的各种需要，比如满足会员的谈生意，交商业朋友，聊文学等各个目的。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com