2009年国际商务师考试辅导:主要贸易术语价格的构成与换 算国际商务师考试 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读 原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/643/2021_2022_2009_E5_B9_ B4_E5_9B_BD_c29_643118.htm 一、进出口商品价格的掌握(一)主要贸易术语的价格构成 FOB、CFR和 CIF三种贸易术语 的价格构成的计算公式如下: FOB(FCA)价=生产/采购成本价 十国内费用十净利润 CFR(CPT)价=生产/采购成本价十国内费 用十国外运费十净利润,即FOB (FCA)价十国外运费 CIF(CIP)价=生产/采购成本价十国内费用十国外运费十国外 保险费十净利润,即FOB (FCA)价十国外运费十国外保险费(二)价格换算: 1. FOB价换算为其他价 CFR 价=FOB 价十国外 运费 CIF价=(FOB价十国外运费) ÷ (1一投保加成×保险费率) 2.CFR价换算为其他价 FOB价=CFR 价一国外运费 CIF价=CFR 价 ÷ (1一投保加成 × 保险费率) 3.CIF价换算为其他价 FOB 价=CIF价 \times (1一投保加成 \times 保险费率)国外运费CFR价=CIF价 \times (1一投保加成 \times 保险费率) $I=CIF \times$ 投保加成 \times 保险费率 (计 算) 1、某批出口货物,发票总金额为CIF18000美元,信用证 规定按发票金额110%投保一切险和战争险,两种险的费率合 计为0.6%, 其保险费应为: 18000×110%×0.6%=118.80(美元) 2、按照CFR价求CIF价 CIF价=CFR/1-(保险费率×保险加成) =(FOBF)/1-(保险费率×保险加成)例如,进口货物以CFR价 成交, 计发票金额20000美元, 国外出口商电告货已发运, 应 即向我保险公司按CIF价投保,保险费率为0.6%。则:CIF价 为. 20000/1-(0.6%×110%)=20000/0.9934=20132.88(美元) 3、按 照CIF价求CFR价 我国某出口商品的CIF价为1000美元/公吨,

该商品的保险加成率为10%,保险费率为1%,试计算该商品 的CFR价。解:CFR=CIF-I=CIF×(1一投保加成×保险费 率)=1000 × (1-110% × 1%) =989(美元/公吨) 答:该商品的CFR 价为989美元/公吨。二、买卖合同中的价格条款(一)价格条 款的基本内容 进出口合同中的价格条款,一般包括商品的单 价和总值两项从本内容。单价通常由四个部分组成,即包括 计量单位、单位价格金额、计价货币和贸易术语(例 如US\$2000 perM/T CIF Los Angeles)。 (二)作价方法 国际货物 买卖合同中价格的作价方法,主要有:1.固定价格这种做法 在国际货物买卖中采用普遍。 2.非固定价格。又称"活价" 。具体做法上又分为:(I)合同中只规定作价方式,具体作价 留待以后确定。(2)在合同中暂定一个初步价格,作为买方开 立信用证和初步付款的依据,待以后双方确定最终价格后再 进行清算,多退少补。(3)规定滑动价格的做法。3.部分固定 、部分不固定价格 三、佣金和折扣 (一)佣金 佣金是代理人或 经纪人为委托人介绍买卖或提供其他服务而取得的报酬。 包 含佣金的价格称为含佣价,不含佣金者则为净价。佣金额是 在含佣价的基础上计算的,即:佣金额=含佣价×佣金率净 价=含佣价一佣金额 1)某商品原报价FOB天津每公吨1500美元 , 现客户要求报价中含2%的佣金, 为使净收入不变, 应报价 多少?解:公式:含佣价=净价/(1-佣金 率)=1500/(1-2%)=1530.61美元 2)某商品原报价CIFC2 New York USD2000/MT,外商要求将佣金率提高至4%,为使净收入不变 , 应报价多少? 公式:含佣价=净价/(1-佣金率) 我方净收 入=2000(1-2%)=1960美元 新的含佣价=1960/(1-4%)=2041.67美

元 佣金的支付方法有两种:1.在交易达成时就支付佣金,万

一合同无法履行,委托人仍要向中间商支付佣金。 2.卖方在收到全部货款后,再另行支付佣金。这样对委托人比较有利。 (二)折扣折扣是卖方给予买方的一种价格减让。 折扣通常是以成交额或发票全额为基础计算出来的: 折扣额=原价 × 折扣 折扣额一般在买方支付货款时预先予以扣除。 100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com