

金融界大亨：从穷小子到商界弄潮儿 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/644/2021_2022__E9_87_91_E8_9E_8D_E7_95_8C_E5_c76_644514.htm

身为La Caixa董事长，伊西德罗费恩(Isidro Fain é)做事谨慎，说话温和，长期以来被公认为西班牙金融界最具影响力的人物之一。但他从来不愿抛头露面，笔者多年来想采访他而不得，只是因为Caixabank上市在即，他才松了口。Caixabank是在西班牙最近的储蓄银行重组行动中，从La Caixa集团剥离出来的。费恩今年68岁，当他讲话时，听上去完全不像一般的银行家。他坦率地谈到了自己的出身和那不寻常的职业生涯，说起话来带着一种让人不由得放松下来的意识流风格。这或许没什么可奇怪的，毕竟此人从13岁起就在自行车修理铺打杂，在银行的第一份工作，是他闯进人家首席执行官的办公室，保证努力工作并学习金融知识而搞到手的。费恩出生于加泰罗尼亚农村，孩提时随家迁往巴塞罗那一个工人阶层聚居的郊区。“我来自一个农民家庭。”他回忆说，在城里上学，意味着他要教父母认字，而不是父母教他。“我教我的父母读写，教我父亲加减法但没教乘法。”努力工作他名字的词根在加泰罗尼亚语里还是“工人”的意思是费恩事业成功的关键。但他从事银行业工作几乎纯属偶然。他年轻时有一份修理电机的工作，但为了完成教育，进而攻读一门物理学课程，他需要一份上班时间较短的银行工作。于是，1961年的一天傍晚，他走进了Banco Atl á ntico在巴塞罗那的总部，以他毅然决心打动了该行的首席执行官，从而获得了人生中第一份银行业的工作。“他们把我带到一间红木镶嵌的办公室，

一间非常气派的办公室，可我身上连条领带都没有，我真是感到浑身不自在。然后，一位非常严肃的绅士走了进来我告诉你这件事，是因为它在我的人生中非常重要他说，‘那么，你为什么来这里？’”“谈话从尴尬逐渐变为友好，最后非常愉快地结束了。那人是吉勒莫·巴尼亚雷斯(Guillermo Bañares)，Banco Atlántico的首席执行官。”除了具备数学方面的天赋，费恩还大谈他母亲身上那种朴素的智慧。他母亲在巴塞罗那开了一间乳品店，教给了他商品定价、打折和讨价还价的重要性。“我母亲过去和人讨价还价得厉害，还教我要怎么讨价还价。有一天我问她，‘妈妈，你为什么老和人讨价还价？’她说，‘买的人要还价。’因为她有间店，他们都想和她讨价还价，所以她从来不预先为打折做广告。”

费恩继续说道：“你赚钱的能力就取决于你的眼力。如果你想赢得顾客，你给天天都来的老顾客打的折扣，可不能跟给一辈子才来一回的顾客的折扣一样。”Caixabank承继了La Caixa旗下工业控股公司Criteria的上市地位，从7月1日起开始挂牌交易。按市值计，预计该行将跻身欧元区十大银行，与法国农业信贷银行(Crédit Agricole)和德国商业银行(Commerzbank)同列。该行将有1050万名客户，总资产达2650亿欧元（合3790亿美元）。而且，该行是在西班牙银行业处于紧要关头的时刻重生的。从2008年以来，西班牙银行业就因国内房地产泡沫破裂和雷曼兄弟(Lehman Brothers)破产而遭受重创，如今又因呈蔓延之势的欧元区主权债务危机而受困。“我们生活在21世纪，作为一家金融机构，在经历了这一切后，你不能再不进入市场，不能没有透明度、没有融资渠道。”关于Caixabank的上市，费恩如此解释道。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com