

2009年商务英语考试介绍：BEC的考试范围商务英语考试
PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/644/2021_2022_2009_E5_B9_B4_E5_95_86_c85_644854.htm

BEC考核四项语言技能：听、说、读和写。BEC P级，阅读和写作为一张考卷。BEC V级和H级的考试中，阅读和写作是在分开的试卷上。下表中列出的范围涵盖在BEC考试各个级别之中。总的来说，以下的范围每个级别都类似，但是随着级别的递进，对于语言知识的广度和深度的要求也不相同。事实上，某些特定的范围在某个级别上更为普遍，如，在BEC P级的考试中，社交和提供个人信息方面的题材考得会比较多。

主题范围

功能/沟通技能

个人信息 问候及回应问候；介绍自己及他人；问询或是给出个人信息（姓名，职业等）；问询和描述工作及职责；问询和描述公司及其组织结构；填写关于个人和公司信息的表格；理解和撰写关于个人信息的信函；理解和撰写简单的简历，理解推荐信办公室，工作环境和日常工作 安排和再安排约会及会议；做计划和任务安排；确认或改变计划；征得同意和授予同意；给予和接受指示；预测和描述未来可能性；问询和给予意见：同意和不同意；给予，接受和拒绝建议或推荐；决定和过往行动的评价；理解会议记录；理解办公室文件（报告，信函，备忘录，等）客户招待，休闲时光，和客户及同事关系 讨论兴趣爱好和休闲活动；发出，接受和拒绝邀请；感谢和表达感谢；欢迎国外访问者；谈论自己的地区/国家；发起，接受和拒绝提议旅行和会议 讯盘，预定，订购和登记；酒店入住登记和付帐离开；点菜；问路 打电话 接电话和打电话；给予和记录数字信息，常用缩略语和缩写词（用

于国家商务环境下)；交换信息；记录留言 健康和安全 理解工作场所的健康和安全规定；讨论休闲活动，兴趣爱好和体育活动；撰写用法说明和通知 买和卖 理解付款日期和送货日期；出单和下订单；制订协议；谈判合同公司结构，体系和处理过程 展示和描述公司结构和过程；交换关于公司设备资源的信息；理解和解释公司的生产，订货和送货体系；理解和解释制造过程；理解和描述公司的流程（包括员工甄选，推广，等等。）；问询和解释错误 产品和服务 描述和展示产品；解释某物如何工作；问询和给予关于产品或是服务的信息；做比较，表达意见和优先考虑意见等；抱怨和接受抱怨 投诉；道歉和接受道歉 目标实现和成绩 描述和解释公司表现和成果方面，理解和谈论一般商务话题，如管理技能，推广策略，培训课程，商务服务等 其他 其他比较广泛范围的主题，如食品和饮料，教育（培训，课程），消费品，购物和价格，时事，地域，天气，等等都有可能 更多信息请访问：百考试题外语站点 百考试题外语论坛 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com