

甲骨文自推Linux提供RedHat版支持 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022__E7_94_B2_E9_AA_A8_E6_96_87_E8_c103_645635.htm

甲骨文(Oracle)将免费供应自家版本的Linux操作系统，并提供Red Hat版Linux用户技术支持，对这家Linux头号经销商构成重大的竞争挑战。甲骨文首席执行官Larry Ellison周三在Oracle OpenWorld会议上对数千名与会人士宣布：“甲骨文将提供完整的Red Hat Linux支持。若你是Red Hat支持服务的客户，可以轻而易举地作切换，改用甲骨文提供的支持。”为维系营收增长，甲骨文近年来收购大大小小的软件公司，跨入操作系统领域倒是甲骨文最新的尝试。许多一线电脑公司虽已拥抱开放源代码的Linux，但都选择与Linux公司合伙商，而不是自己跳下来加入Linux战局。Ellison说，U笔记本reakable Linux 2.0的用户可比Red Hat的客户享受更低的价格、更强的除错服务，以及更周全的法律保护。他说，软件更新每台服务器收费99美元，技术支持收费则以每台双重服务器服务器399美元计算，更大型系统则年缴999美元。另一点与Red Hat不同的是，甲骨文让任何人免费下载软件。他说：“我们会修改你的除错修补程序(backport)以适用于早先的Linux版本，并免除你可能面临的知识产权问题。而且，我们的支持费不到Red Hat收费标准的一半。”受此利空冲击，Red Hat股价重挫16%，跌到19.51美元。但首席执行官Matthew Szulik对甲骨文来势汹汹的竞争压力不为所动。他说，Red Hat的订价、和甲骨文的关系、让产品朝更高端市场移动的计划或Red Hat与甲骨文竞争对手的关系，都不会因此而改变。他说，过去四季来，100家合同到

期的企业客户中，就有99家续约，而且其中超过40%还扩大部署Red Hat Enterprise Linux。他说：“显然我们必须做对的事。”提到Red Hat股价跌下来，他认为是投资人逢低捡便宜的好时机。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com