

外销员外贸外语辅导：我赞同你的观点外销员考试 PDF转换
可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022__E5_A4_96_

[E9_94_80_E5_91_98_E5_c28_645447.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022__E5_A4_96_E9_94_80_E5_91_98_E5_c28_645447.htm) 在双方谈判的过程中

，一定要注意倾听对方的发言，如果对对方的观点表示了解，可以说：I see what you mean.（我明白您的意思。）

如果表示赞成，可以说：Thats a good idea.（是个好主意。）

或者说：I agree with you.（我赞成。）

如果是有条件地接受，可以用on the condition that这个句型，例如：We accept your

proposal, on the condition that you order 20,000 units.（如果您

订2万台，我们会接受您的建议。）

在与外商，尤其是欧美国家的商人谈判时，如果有不同意见，最好坦白地提出来而

不要拐弯抹角，比如，表示无法赞同对方的意见时，可以说

：I dont think thats a good idea.（我不认为那是个好主意。）

或者 Frankly, we cant agree with your proposal.（坦白地讲，我

无法同意您的提案。）

如果是拒绝，可以说：Were not prepared to accept your proposal at this time.（我们这一次不准备

接受你们的建议。）

有时，还要讲明拒绝的理由，如 To be quite honest, we dont believe this product will sell very well in

China.（说老实话，我们不相信这种产品在中国会卖得好。

）谈判期间，由於言语沟通问题，出现误解也是在所难免的

：可能是对方误解了你，也可能是你误解了对方。在这两种

情况出现後，你可以说：No, Im afraid you misunderstood me.

What I was trying to say was... 100Test 下载频道开通，各类考试

题目直接下载。详细请访问 www.100test.com